



BOLETÍN
TRIMESTRAL

BOVINOS



INSTITUCIONAL

MINISTRO DE AGRICULTURA, GANADERÍA Y PESCA
Ing. Agr. Carlos Casamiquela

SECRETARIO DE AGRICULTURA, GANADERÍA Y PESCA
Dr. Gabriel Delgado

SUBSECRETARIO DE GANADERÍA
Dr. Jorge Dillon

**DIRECTORA NACIONAL DE ESTUDIOS Y ANÁLISIS
ECONÓMICO DEL SECTOR PECUARIO**

Lic. Consolación Otaño

DIRECTORA DE ANÁLISIS ECONÓMICO PECUARIO
Lic. Norma Dobaño



EQUIPO TÉCNICO

Ing. Agr. Amílcar Arzubi
aarzubi@minagri.gob.ar

Ing. Agr. Ruy Vidal
rvidal@minagri.gob.ar

Ing. Agr. Jorge Moares
jmoares@minagri.gob.ar

Teléfono: 011 4349 2784

Índice

Panorama del trimestre	5
Modelización propuesta	6
Indicadores técnico-económicos de los modelos de cría	8
Indicadores técnico-económicos de los modelos de ciclo completo	23
¿A qué edad conviene vender el ternero de destete?	25
Indicadores técnico-económicos de los modelos de invernada	30
¿Cómo se reparte el precio del novillo?	37
Empresa agrícola-ganadera.....	39
Resultados económicos comparados	45
Indicadores técnico-económicos de los modelos de engorde a corral	52
Evolución del costo del kilo producido	57
Evolución de los márgenes brutos.....	61
Evolución de precios de insumos y Relaciones insumo-producto	63
Anexos.....	73
Fuentes consultadas	80

PANORAMA DEL TRIMESTRE

Llegado el mes de marzo, tenemos que la zafra recién comienza y aún no disminuye la brecha entre el gordo y la invernada. Se espera una menor cantidad de terneros que el año anterior aunque aún no se sabe de cuánto será esa merma y habrá que esperar al dato de existencias de este mes para tener mayores precisiones. Se supone además que las ventas serán escalonadas debido a que el criador no tiene apuro en vender porque le sobra pasto y los precios se mantienen firmes.

En relación a este tema, volvemos a presentar el análisis ¿A qué edad conviene vender el ternero? En donde se muestran algunas alternativas para aquellos productores que quieran distribuir las ventas a lo largo del tiempo.

Respecto al precio del gordo, se espera una recuperación en los próximos meses, aunque moderada por los siguientes motivos: el mercado interno está bien abastecido, la exportación no tracciona los precios, los sustitutos están muy baratos y los subproductos han perdido valor.

Los modelos de cría se mantienen en buenos niveles de rentabilidad, aunque un escalón por debajo de los resultados del último trimestre de 2014. La invernada se recuperó en alguna medida, aunque la relación compra-venta aún se encuentra muy por encima de los valores promedio, mientras que el feed-lot, con los actuales precios del ternero, sigue sin ser rentable (excepto en sistemas integrados). En relación a igual mes del año pasado, las rentabilidades de la cría han mejorado, mientras que en los planteos de invernada son muy inferiores a las de febrero de 2014.

Por último, deseamos, como siempre, agradecer a las instituciones y a los actores del sector ganadero que continuamos consultando y nos brindan desinteresadamente sus conocimientos y opinión, posibilitando la retroalimentación necesaria para que este proyecto funcione.

MODELIZACIÓN PROPUESTA

METODOLOGÍA DE TRABAJO: Se representaron las principales actividades ganaderas bovinas de producción de carne que se desarrollan actualmente en el país mediante los esquemas tecnológicos predominantes en cada región ganadera. A partir de un conjunto de indicadores se generaron los modelos técnico-económicos que permiten realizar comparaciones regionales y por actividad.

A grandes rasgos, la modelización se realizó mediante los siguientes pasos:

1. Se definieron las regiones ganaderas a modelizar.
2. Se clasificaron las actividades ganaderas en tres grandes agrupamientos: Cría, Invernada y Ciclo Completo.
3. Se identificaron los sistemas productivos predominantes (SPP) en cada región.
4. Se construyeron los modelos, a partir de variables de estructura, esquemas tecnológicos y coeficientes técnicos que representen a los SPP.
5. Se confeccionó el soporte computacional para insertar los modelos.
6. Se construyó la base de precios de insumos y productos para la determinación de los resultados económicos.
7. Se obtuvieron los resultados técnico-económicos para las siguientes regiones. (entre paréntesis, el número de modelos para la región, cuando se trata de más de uno).

MODELOS DE CRIA

- Cuenca del Salado (3)
- Corrientes
- Entre Ríos Norte
- Chaco-Formosa Este (3)
- Chaco-Formosa Oeste
- Córdoba Norte
- Salta
- Santiago del Estero
- La Pampa-San Luis Semiárida
- La Pampa-San Luis Árida

MODELOS DE CICLO COMPLETO

- Córdoba Centro-Sur
- Chaco Húmedo
- Pampeana subhúmeda
- Buenos Aires Centro-Sudoeste

MODELOS DE INVERNADA

- Pampeana subhúmeda (2)
- Islas de Entre Ríos (2)
- Entre Ríos Sur
- Santa Fe Centro

El listado de los departamentos que comprende cada región ganadera, así como un mayor grado de detalle en cuanto a la metodología empleada, puede hallarse en el apartado “Modelización: Aspectos metodológicos”.

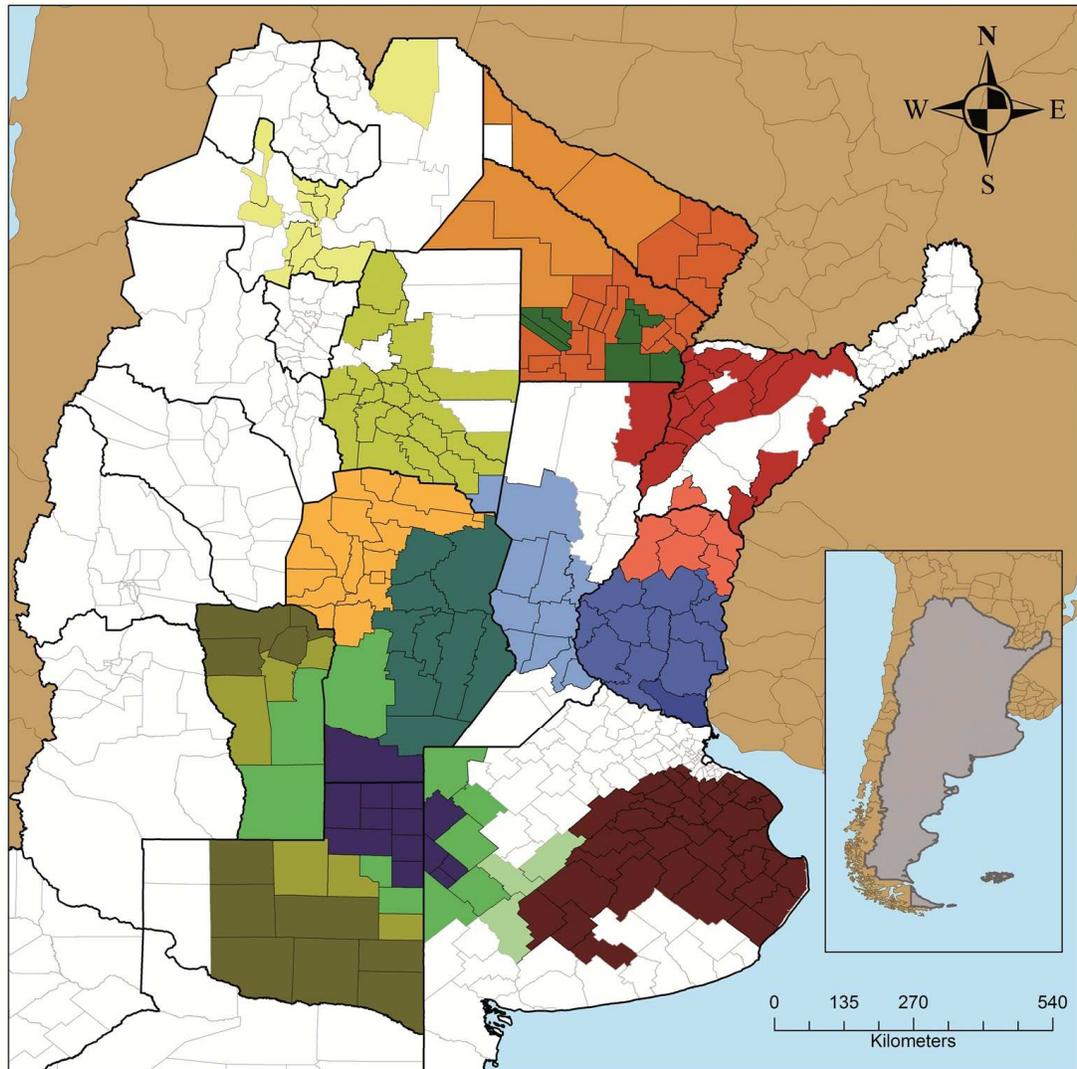
En cuanto a modelos de empresa agrícola-ganadera, se confeccionaron 2 modelos con dos rotaciones cada uno para las siguientes regiones:

- Centro-sudoeste de la provincia de Buenos Aires (2).
- Zona pampeana Subhúmeda (2), provincias de Buenos Aires, Córdoba y La Pampa.

De esta manera, se obtuvieron indicadores económicos para 4 modelos de empresa.



MAPA DE REGIONES GANADERAS



MODELOS DE CRIA

- Cuenca del salado y depresión de la pampa
- Corrientes
- Entre Ríos Norte
- Chaco - Formosa Este
- Chaco - Formosa Oeste
- Córdoba Norte
- Salta
- Santiago del Estero
- La Pampa - San Luis Semiárida
- La Pampa - San Luis Árida

MODELOS DE CICLO COMPLETO

- Córdoba Centro - Sur
- Chaco Húmedo
- Pampeana Subhúmeda
- Buenos Aires Centro - Sudoeste

MODELOS DE INVERNADA

- Pampeana Subhúmeda
- Islas de Entre Ríos
- Entre Ríos Sur
- Santa Fe Centro



INDICADORES TÉCNICO - ECONÓMICOS

MODELOS DE CRÍA



Mes de actualización: Feb-2015

Cría Cuenca Salado

CARACTERÍSTICAS DEL MODELO		
Superficie total	450	has
Carga de vientres	0,58	cab/ha
Vacas	260	cabezas
Destete	72%	
Edad al destete	8	meses
Reposición	22%	
Edad 1º servicio	27	meses
Carga	0,74	cab/ha
	276	kg/ha
	0,56	EV/ha
Eficiencia de stock	33%	
Producción de carne	92,1	kg/ha
Porcentaje toros	4%	
Desbaste	5%	

PRECIOS DE CATEGORÍAS		
Ternero invernada	25,05	
Ternera invernada	23,17	
Vaca gorda	12,54	\$/kg
Vaca conserva	8,92	
Vaquillona recría	17,83	
Toro venta	11,13	
Toro compra	15.000	\$/cab

DISTRIBUCIÓN DE SUPERFICIES		
Campo Natural	95%	428 has
Praderas	5%	23 has
Verdeos de invierno	-	-
Verdeos de verano	-	-
Rastrojos	-	-

INGRESO NETO						
Ventas por Categoría	cab	kg/cab	kg	Precio bruto (\$/kg)	\$	\$/ha
Vacas gordas	39	447	17.414	12,54	218.348	485
Vacas conserva	4	380	1.520	8,92	13.563	30
Toros rechazo	2	570	1.140	11,13	12.685	28
Terneras	37	170	6.290	23,17	145.739	324
Terneros	94	175	16.450	25,05	412.073	916
Ventas Totales/año	176	243	42.814	18,74	802.407	1.783
Gastos de comercialización		6,8%		1,28	54.602	121
Compras de toros	2	650	1.300	24,92	32.400	72
INGRESO NETO				17,23	715.405	1.590

COSTO					
	\$/cab	\$/vientre	\$/kg vend.	\$	\$/ha
Personal	160	206	1,25	53.455	119
Sanidad	69	88	0,54	22.970	51
Alimentación	26	34	0,21	8.848	20
Costos Directos Totales	255	328	1,99	85.273	189
Estructura e impuestos	484	624	3,79	162.149	360
Amortizaciones	121	155	0,94	40.363	90
Costos Indirectos Totales	605	779	4,73	202.512	450
COSTO TOTAL	860	1.107	6,72	287.785	640

RESULTADOS ECONÓMICOS					
	\$/cab	\$/vientre	\$/kg	\$	\$/ha
MARGEN BRUTO	1.882	2.424	15,20	630.132	1.400
RESULTADO NETO	1.277	1.645	10,31	427.620	950

Rentabilidad sobre capital sin tierra	15,4%
Valor de la Tierra (\$/ha)	24.196
Costo kg bruto (en \$/kg, incluye compra de hacienda)	8,75



Fuente: Dirección de Análisis Económico Pecuario

Mes de actualización: Feb-2015

Cría Cuenca Salado mejorado

CARACTERÍSTICAS DEL MODELO		
Superficie total	450	has
Carga de vientres	0,91	cab/ha
Vacas	410	cabezas
Destete	80%	
Edad al destete	8	meses
Reposición	23%	
Edad 1º servicio	27	meses
Carga	1,21	cab/ha
	453	kg/ha
	0,91	EV/ha
Eficiencia de stock	35%	
Producción de carne	156,9	kg/ha
Porcentaje toros	4%	
Desbaste	5%	

PRECIOS DE CATEGORÍAS		
Termino invernada	25,05	\$/kg
Termera invernada	23,17	
Vaca gorda	12,54	
Vaca conserva	8,92	
Vaquillona recria	17,83	
Toro venta	11,13	
Toro compra	15.000	\$/cab

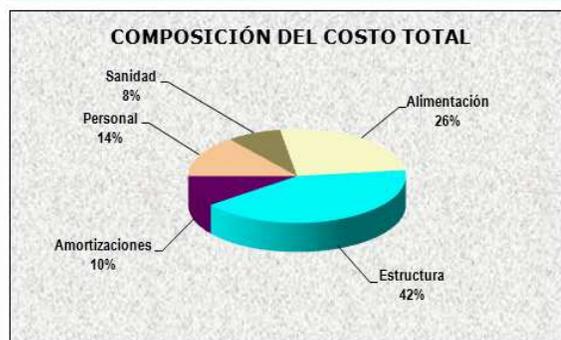
DISTRIBUCIÓN DE SUPERFICIES		
Campo Natural	66%	297 has
Praderas	26%	117 has
Verdeos de invierno	6%	27 has
Verdeos de verano	2%	9 has
Rastrojos	-	-

INGRESO NETO						
Ventas por Categoría	cab	kg/cab	kg	Precio bruto (\$/kg)	\$	\$/ha
Vacas gordas	50	447	22.325	12,54	279.933	622
Vacas conserva	21	380	7.980	8,92	71.206	158
Toros rechazo	3	570	1.710	11,13	19.027	42
Terneras	70	160	11.200	23,17	259.504	577
Termeros	164	180	29.520	25,05	739.476	1.643
Ventas Totales/año	308	236	72.735	18,82	1.369.146	3.043
Gastos de comercialización		6,77%		1,27	92.696	206
Compras de toros	3	650	1.950	24,92	48.600	108
INGRESO NETO				17,35	1.227.850	2.729

COSTO						
	\$/cab	\$/vientre	\$/kg vend.	\$	\$/ha	
Personal	134	178	1,00	73.055	162	
Sanidad	75	100	0,57	41.162	91	
Alimentación	238	316	1,78	129.551	288	
Costos Directos Totales	447	595	3,35	243.768	542	
Estructura e impuestos	387	514	2,90	210.897	469	
Amortizaciones	98	130	0,73	53.274	118	
Costos Indirectos Totales	484	644	3,63	264.171	587	
COSTO TOTAL	931	1.239	6,98	507.939	1.129	

RESULTADOS ECONÓMICOS					
	\$/cab	\$/vientre	\$/kg	\$	\$/ha
MARGEN BRUTO	1.805	2.400	13,94	984.082	2.187
RESULTADO NETO	1.320	1.756	10,20	719.911	1.600

Rentabilidad sobre capital sin tierra	17,6%
Valor de la Tierra (\$/ha)	24.196
Costo kg bruto (en \$/kg, incluye compra de hacienda)	8,93



Fuente: Dirección de Análisis Económico Pecuario



Mes de actualización: Feb-2015

Cría Cuenca Salado Chico

CARACTERÍSTICAS DEL MODELO		
Superficie total	175	has
Carga de vientres	0,40	cab/ha
Vacas	70	cabezas
Destete	70%	
Edad al destete	8	meses
Reposición	18%	
Edad 1º servicio	27	meses
Carga	0,50	cab/ha
	184	kg/ha
	0,37	EV/ha
Eficiencia de stock	32%	
Producción de carne	58,8	kg/ha
Porcentaje toros	5%	
Desbaste	5%	

PRECIOS DE CATEGORÍAS		
Termero invernada	25,05	\$ /kg
Termera invernada	23,17	
Vaca gorda	12,54	
Vaca conserva	8,92	
Vaquillona recría	17,83	
Toro venta	11,13	\$ /cab
Toro compra	15.000	

DISTRIBUCIÓN DE SUPERFICIES		
Campo Natural	95%	166 has
Praderas	-	-
Verdeos de invierno	5%	9 has
Verdeos de verano	-	-
Rastrojos	-	-

INGRESO NETO						
Ventas por Categoría	cab	kg/cab	kg	Precio bruto (\$/kg)	\$	\$/ha
Vacas gordas	5	447	2.233	12,54	27.993	160
Vacas conserva	4	380	1.520	8,92	13.563	78
Toros rechazo	1	570	570	11,13	6.342	36
Termeras	12	170	2.040	23,17	47.267	270
Terneros	25	175	4.375	25,05	109.594	626
Ventas Totales/año	47	228	10.738	19,07	204.759	1.170
Gastos de comercialización		6,73%		1,28	13.788	79
Compras de toros	1	650	650	24,92	16.200	93
INGRESO NETO				17,33	174.771	999

COSTO						
	\$/cab	\$/vientre	\$/kg vend.	\$	\$/ha	
Personal	613	764	4,98	53.455	305	
Sanidad	55	68	0,45	4.787	27	
Alimentación	97	121	0,79	8.482	48	
Costos Directos Totales	765	953	6,21	66.724	381	
Estructura e impuestos	1.010	1.258	8,20	88.077	503	
Amortizaciones	63	79	0,51	5.496	31	
Costos Indirectos Totales	1.073	1.337	8,71	93.573	535	
COSTO TOTAL	1.838	2.290	14,93	160.297	916	

RESULTADOS ECONÓMICOS					
	\$/cab	\$/vientre	\$/kg	\$	\$/ha
MARGEN BRUTO	1.239	1.544	10,51	108.047	617
RESULTADO NETO	166	207	1,41	14.474	83
Rentabilidad sobre capital sin tierra	2,5%				
Valor de la Tierra (\$/ha)	24.196				
Costo kg bruto (en \$/kg, incluye compra de hacienda)	17,72				



Fuente: Dirección de Análisis Económico Pecuario



Mes de actualización: Feb-2015

Cría Entre Ríos Norte

CARACTERÍSTICAS DEL MODELO		
Superficie total	500	has
Carga de vientres	0,46	cab/ha
Vacas	230	cabezas
Destete	67%	
Edad al destete	6	meses
Reposición	23%	
Edad 1º servicio	18	meses
Carga	0,55	cab/ha
	204	kg/ha
	0,41	EV/ha
Eficiencia de stock	34%	
Producción de carne	68,3	kg/ha
Porcentaje toros	4%	
Desbaste	5%	

PRECIOS DE CATEGORÍAS		
Ternero invernada	21,96	\$/kg
Ternera invernada	21,89	
Vaca gorda	13,56	
Vaca conserva	8,92	
Vaquillona recria	19,00	
Toro venta	11,13	\$/cab
Toro compra	15.000	

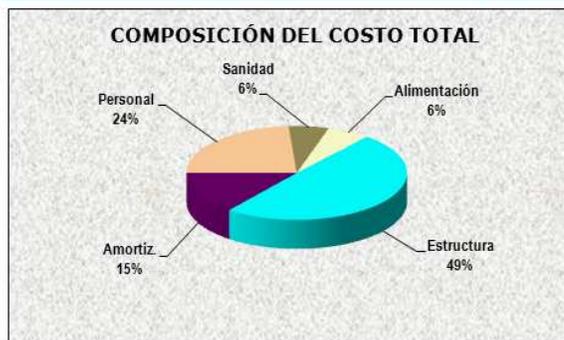
DISTRIBUCIÓN DE SUPERFICIES		
Campo Natural	100%	500 has
Praderas	-	-
Verdeos de invierno	-	-
Verdeos de verano	-	-
Rastrojos	-	-

INGRESO NETO						
Ventas por Categoría	cab	kg/cab	kg	Precio bruto (\$/kg)	\$	\$/ha
Vacas gordas	32	428	13.680	13,56	185.540	371
Vacas conserva	11	361	3.971	8,92	35.433	71
Toros rechazo	2	570	1.140	11,13	12.685	25
Terneras	24	160	3.840	21,89	84.058	168
Terneros	77	165	12.705	21,96	279.002	558
Ventas Totales/año	146	242	35.336	16,89	596.717	1.193
Gastos de comercialización		7,01%		1,18	41.824	84
Compras de toros	2	650	1300	24,92	32.400	65
INGRESO NETO				15,35	522.493	1.045

COSTO					
	\$/cab	\$/vientre	\$/kg vend.	\$	\$/ha
Personal	224	267	1,74	61.473	123
Sanidad	55	66	0,43	15.093	30
Alimentación	59	70	0,46	16146	32
Costos Directos Totales	337	403	2,62	92.712	185
Estructura e impuestos	464	555	3,61	127.691	255
Amortizaciones	136	163	1,06	37.512	75
Costos Indirectos Totales	601	718	4,68	165.203	330
COSTO TOTAL	938	1121	7,30	257.915	516

RESULTADOS ECONÓMICOS					
	\$/cab	\$/vientre	\$/kg	\$	\$/ha
MARGEN BRUTO	1.563	1.869	12,59	429.781	860
RESULTADO NETO	962	1.150	7,75	264.578	529

Rentabilidad sobre capital sin tierra	10,8%
Valor de la Tierra (\$/ha)	12.595
Costo kg bruto (en \$/kg, incluye compra de hacienda)	9,40



Fuente: Dirección de Análisis Económico Pecuario

Mes de actualización: Feb-2015

Cría Corrientes

CARACTERÍSTICAS DEL MODELO

Superficie total	1.000	has
Carga de vientres	0,32	cab/ha
Vacas	320	cabezas
Destete	65%	
Edad al destete	6	meses
Reposición	20%	
Edad 1º servicio	36	meses
Carga	0,44	cab/ha
	162	kg/ha
	0,32	EV/ha
Eficiencia de stock	25%	
Producción de carne	40,6	kg/ha
Porcentaje toros	4%	
Desbaste	5%	

PRECIOS DE CATEGORÍAS

Ternero invernada	21,96	
Ternera invernada	21,89	
Vaca gorda	13,56	\$/kg
Vaca conserva	8,92	
Vaquillona recría	19,00	
Toro venta	11,13	
Toro compra	15.000	\$/cab

DISTRIBUCIÓN DE SUPERFICIES

Campo Natural	100%	1000 has
Praderas	-	-
Verdeos de invierno	-	-
Verdeos de verano	-	-
Rastrojos	-	-

INGRESO NETO

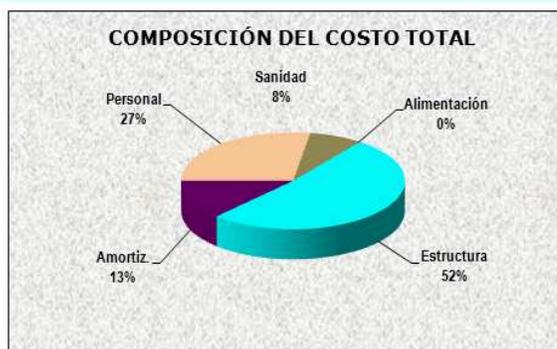
Ventas por Categoría	cab	kg/cab	kg	Precio bruto (\$/kg)	\$	\$/ha
Vacas gordas	34	428	14.535	13,56	197.136	197
Vacas conserva	11	361	3.971	8,92	35.433	35
Toros rechazo	2	570	1.140	11,13	12.685	13
Terneras	0	#DIV/0!	6.000	21,89	131.340	131
Terneros	104	160	16.640	21,96	365.414	365
Ventas Totales/año	151	280	42.286	17,55	742.008	742
Gastos de comercialización		7,17%		1,26	53.167	53
Compras de toros	2	650	1300	24,92	32.400	32
INGRESO NETO				16,02	656.442	656

COSTO

	\$/cab	\$/vientre	\$/kg vend.	\$	\$/ha
Personal	196	267	2,02	85.528	86
Sanidad	55	75	0,57	23.946	24
Alimentación	0	0	0,00	0	0
Costos Directos Totales	251	342	2,59	109.474	109
Estructura e impuestos	369	503	3,81	161.070	161
Amortizaciones	93	127	0,96	40.659	41
Costos Indirectos Totales	462	630	4,77	201.729	202
COSTO TOTAL	713	973	7,36	311.203	311

RESULTADOS ECONÓMICOS

	\$/cab	\$/vientre	\$/kg	\$	\$/ha
MARGEN BRUTO	1.254	1.709	13,46	546.968	547
RESULTADO NETO	791	1.079	8,50	345.239	345
Rentabilidad sobre capital sin tierra	10,0%				
Valor de la Tierra (\$/ha)	12.595				
Costo kg bruto (en \$/kg, incluye compra de hacienda)	9,38				



Fuente: Dirección de Análisis Económico Pecuario

Mes de actualización: Feb-2015

Cría Chaco-Formosa Este

CARACTERÍSTICAS DEL MODELO		
Superficie total	700	has
Carga de vientres	0,21	cab/ha
Vacas	150	cabezas
Destete	60%	
Edad al destete	8	meses
Reposición	22%	
Edad 1º servicio	36	meses
	0,29	cab/ha
Carga	108	kg/ha
	0,22	EV/ha
Eficiencia de stock	26%	
Producción de carne	28,0	kg/ha
Porcentaje toros	4%	
Desbaste	5%	

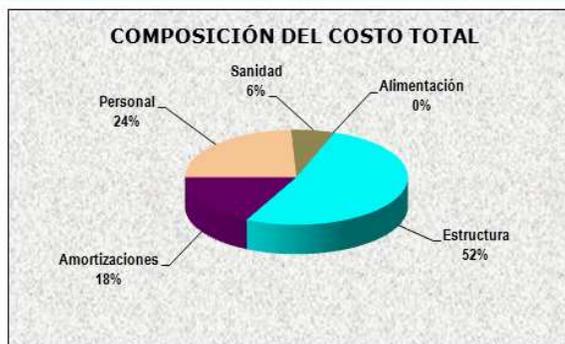
PRECIOS DE CATEGORÍAS		
Ternero invernada	21,96	
Ternera invernada	21,89	
Vaca gorda	13,56	\$/kg
Vaca conserva	8,92	
Vaquillona recria	19,00	
Toro venta	11,13	
Toro compra	15.000	\$/cab

DISTRIBUCIÓN DE SUPERFICIES		
Campo Natural	100%	700 ha
Praderas	-	-
Verdeos de invierno	-	-
Verdeos de verano	-	-
Rastrojos	-	-

INGRESO NETO						
Ventas por Categoría	cab	kg/cab	kg	Precio bruto (\$/kg)	\$	\$/ha
Vacas gordas	17	428	7.268	13,56	98.568	140,81
Vacas conserva	7	361	2.527	8,92	22.548	32,21
Toros rechazo	1	570	570	11,13	6.342	9,06
Terneras	12	160	1.920	21,89	42.029	60,04
Terneros	45	180	8.100	21,96	177.876	254,11
Ventas Totales/año	82	249	20.385	17,04	347.364	496
Gastos de comercialización		7,18%		1,22	24.953	36
Compras de toros	1	650	650	24,92	16.200	23
INGRESO NETO				15,52	306.211	437

COSTO					
	\$/cab	\$/vientre	\$/kg vend.	\$	\$/ha
Personal	264	356	2,62	53.455	76
Sanidad	69	93	0,68	13.889	20
Alimentación	0	0	0,00	0	0
Costos Directos Totales	333	449	3,30	67.344	96
Estructura e impuestos	564	761	5,60	114.214	163
Amortizaciones	192	259	1,91	38.902	56
Costos Indirectos Totales	756	1.021	7,51	153.116	219
COSTO TOTAL	1.089	1.470	10,82	220.460	315

RESULTADOS ECONÓMICOS					
	\$/cab	\$/vientre	\$/kg	\$	\$/ha
MARGEN BRUTO	1.180	1.592	12,18	238.867	341
RESULTADO NETO	424	572	4,37	85.751	123
Rentabilidad sobre capital sin tierra	3,9%				
Valor de la Tierra (\$/ha)	5.863				
Costo kg bruto (en \$/kg, incluye compra de hacienda)	12,83				



Fuente: Dirección de Análisis Económico Pecuario



Mes de actualización: Feb-2015

Cría Formosa Mejorado 1

CARACTERÍSTICAS DEL MODELO		
Superficie total	700	has
Carga de vientres	0,26	cab/ha
Vacas	185	cabezas
Destete	68%	
Edad al destete	7	meses
Reposición	21%	
Edad 1º servicio	30	meses
Carga	0,35	cab/ha
	129	kg/ha
	0,26	EV/ha
Eficiencia de stock	30%	
Producción de carne	39	kg/ha
Porcentaje toros	4%	
Desbaste	5%	

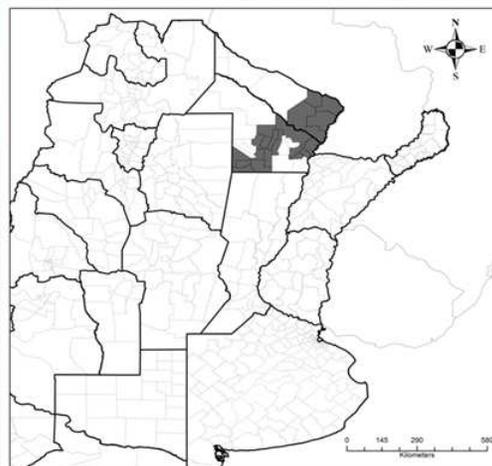
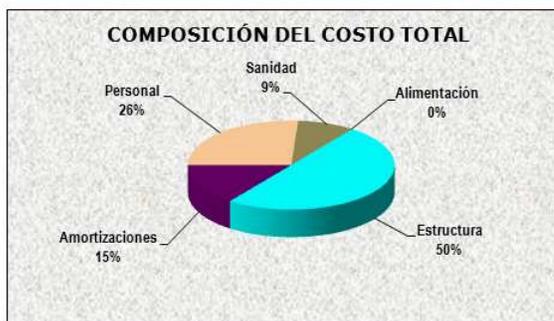
PRECIOS DE CATEGORÍAS		
Ternero invernada	21,96	\$/kg
Termera invernada	21,89	
Vaca gorda	13,56	
Vaca conserva	8,92	
Vaquillona recría	19,00	
Toro venta	11,13	
Toro compra	15.000	\$/cab

DISTRIBUCIÓN DE SUPERFICIES		
Campo Natural	100%	700 has
Praderas	-	-
Verdeos de invierno	-	-
Verdeos de verano	-	-
Rastrojos	-	-

INGRESO NETO						
Ventas por Categoría	cab	kg/cab	kg	Precio bruto (\$/kg)	\$	\$/ha
Vacas gordas	15	447	6.698	13,56	90.837	130
Vacas conserva	15	380	5.700	8,92	50.861	73
Toros rechazo	1	570	570	11,13	6.342	9
Termeras	24	170	4.080	21,89	89.311	128
Terneros	63	175	11.025	21,96	242.109	346
Ventas Totales/año	118	238	28.073	17,08	479.461	685
Gastos de comercialización				1,22	34.302	49
Compras de toros	1	650	650	24,92	16.200	23
INGRESO NETO				15,64	428.958	613

COSTO					
	\$/cab	\$/vientre	\$/kg vend.	\$	\$/ha
Personal	220	289	1,90	53.455	76
Sanidad	75	99	0,65	18.373	26
Alimentación	0	0	0,00	0	0
Costos Directos Totales	295	388	2,56	71.828	103
Estructura e impuestos	422	555	3,65	102.602	147
Amortizaciones	126	166	1,09	30.641	44
Costos Indirectos Totales	547	720	4,75	133.243	190
COSTO TOTAL	842	1.108	7,31	205.071	293

RESULTADOS ECONÓMICOS					
	\$/cab	\$/vientre	\$/kg	\$	\$/ha
MARGEN BRUTO	1.467	1.930	13,17	357.131	510
RESULTADO NETO	920	1.210	8,26	223.888	320
Rentabilidad sobre capital sin tierra	11,3%				
Valor de la Tierra (\$/ha)	4.126				
Costo kg bruto (en \$/kg, incluye compra de hacienda)	9,10				



Fuente: Dirección de Análisis Económico Pecuario



Mes de actualización: Feb-2015

Cría Formosa Mejorado 2

CARACTERÍSTICAS DEL MODELO		
Superficie total	700	has
Carga de vientres	0,33	cab/ha
Vacas	230	cabezas
Destete	75%	
Edad al destete	6	meses
Reposición	20%	
Edad 1º servicio	24	meses
Carga	0,41	cab/ha
	157	kg/ha
	0,31	EV/ha
Eficiencia de stock	33%	
Producción de carne	51,4	kg/ha
Porcentaje toros	4%	
Desbaste	5%	

PRECIOS DE CATEGORÍAS		
Ternero internada	21,96	
Ternera internada	21,89	
Vaca gorda	13,56	\$/kg
Vaca conserva	8,92	
Vaquillona recría	19,00	
Toro venta	11,13	
Toro compra	15.000	\$/cab

DISTRIBUCIÓN DE SUPERFICIES		
Campo Natural	80%	560 has
Praderas	20%	140 has
Verdeos de invierno	-	-
Verdeos de verano	-	-
Rastrojos	-	-

INGRESO NETO						
Ventas por Categoría	cab	kg/cab	kg	Precio bruto (\$/kg)	\$	\$/ha
Vacas gordas	17	447	7.591	13,56	102.949	147
Vacas conserva	17	380	6.460	8,92	57.643	82
Toros rechazo	2	570	1.140	11,13	12.685	18
Terneras	41	170	6.970	21,89	152.573	218
Terneros	86	175	15.050	21,96	330.498	472
Ventas Totales/año	163	228	37.211	17,64	656.347	938
Gastos de comercialización			7,13%	1,26	46.811	67
Compras de toros	2	650	1300	24,92	32.400	46
INGRESO NETO				16,07	577.137	824

COSTO					
	\$/cab	\$/vientre	\$/kg vend.	\$	\$/ha
Personal	212	267	1,65	61.473	88
Sanidad	75	95	0,59	21.900	31
Alimentación	117	148	0,92	34.080	49
Costos Directos Totales	405	511	3,16	117.453	168
Costos Indirectos Totales	614	775	4,79	178.231	255
COSTO TOTAL	1019	1286	7,95	295.684	422

RESULTADOS ECONÓMICOS					
	\$/cab	\$/vientre	\$/kg	\$	\$/ha
MARGEN BRUTO	1.584	1.999	12,76	459.684	657
RESULTADO NETO	970	1.224	7,81	281.452	402

Rentabilidad sobre capital sin tierra **10,1%**

Valor de la Tierra (\$/ha) **4.126**

Costo kg bruto (en \$/kg, incluye compra de hacienda) **10,07**



Fuente: Dirección de Análisis Económico Pecuario

Mes de actualización: Feb-2015

Cría Chaco-Formosa Oeste

CARACTERÍSTICAS DEL MODELO

Superficie total	860	has
Carga de vientres	0,15	cab/ha
Vacas	130	cabezas
Destete	60%	
Edad al destete	6	meses
Reposición	20%	
Edad 1º servicio	36	meses
Carga	0,20	cab/ha
	75	kg/ha
	0,15	EV/ha
Eficiencia de stock	25%	
Producción de carne	18,9	kg/ha
Porcentaje toros	4%	
Desbaste	5%	

PRECIOS DE CATEGORÍAS

Termino invernada	21,96	
Termera invernada	21,89	
Vaca gorda	13,56	\$/kg
Vaca conserva	8,92	
Vaquillona recria	19,00	
Toro venta	11,13	
Toro compra	15.000	\$/cab

DISTRIBUCIÓN DE SUPERFICIES

Campo Natural	100%	860 has
Praderas	-	-
Verdeos de invierno	-	-
Verdeos de verano	-	-
Rastrojos	-	-

INGRESO NETO

Ventas por Categoría	cab	kg/cab	kg	Precio bruto (\$/kg)	\$	\$/ha
Vacas gordas	11	428	4.703	13,56	63.779	74
Vacas conserva	7	361	2.527	8,92	22.548	26
Toros rechazo	1	570	570	11,13	6.342	7
Terneras	13	160	2.080	21,89	45.531	53
Terneros	39	180	7.020	21,96	154.159	179
Ventas Totales/año	71	238	16.900	17,30	292.361	340
Gastos de comercialización		7,16%		1,24	20.929	24
Compras de toros	1	650	650	25,15	16.350	19
INGRESO NETO				15,70	255.082	297

COSTO

	\$/cab	\$/vientre	\$/kg vend.	\$	\$/ha
Personal	307	411	3,16	53.455	62
Sanidad	69	92	0,71	11.934	14
Alimentación	0	0	0,00	0	0
Costos Directos Totales	376	503	3,87	65.388	76
Estructura e impuestos	572	766	5,89	99.543	116
Amortizaciones	229	307	2,36	39.877	46
Costos Indirectos Totales	802	1072	8,25	139.421	162
COSTO TOTAL	1178	1.575	12,12	204.809	238

RESULTADOS ECONÓMICOS

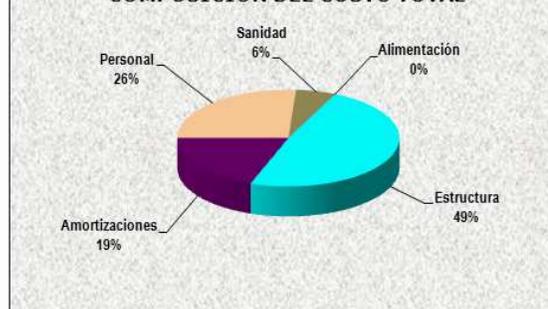
	\$/cab	\$/vientre	\$/kg	\$	\$/ha
MARGEN BRUTO	1091	1459	11,69	189.694	221
RESULTADO NETO	289	387	3,10	50.273	58

Rentabilidad sobre capital sin tierra 2,4%

Valor de la Tierra (\$/ha) 3.474

Costo kg bruto (en \$/kg, incluye compra de hacienda) 14,33

COMPOSICIÓN DEL COSTO TOTAL



Fuente: Dirección de Análisis Económico Pecuario

Mes de actualización: Feb-2015

Cría Córdoba Norte

CARACTERÍSTICAS DEL MODELO

Superficie total	825	has
Carga de vientres	0,20	cab/ha
Vacas	165	cabezas
Destete	65%	
Edad al destete	6	meses
Reposición	24%	
Edad 1º servicio	24	meses
Carga	0,26	cab/ha
	95	kg/ha
	0,19	EV/ha
Eficiencia de stock	31%	
Producción de carne	29,7	kg/ha
Porcentaje toros	4%	
Desbaste	5%	

PRECIOS DE CATEGORÍAS

Ternero invernada	22,06	
Ternera invernada	21,89	
Vaca gorda	13,56	\$/kg
Vaca conserva	8,92	
Vaquillona recría	19,00	
Toro venta	11,13	
Toro compra	15.000	\$/cab

DISTRIBUCIÓN DE SUPERFICIES

Campo Natural	100%	825 has
Praderas	-	-
Verdeos de invierno	-	-
Verdeos de verano	-	-
Rastrojos	-	-

INGRESO NETO

Ventas por Categoría	cab	kg/cab	kg	Precio bruto (\$/kg)	\$	\$/ha
Vacas gordas	22	428	9.405	13,56	127.559	155
Vacas conserva	9	361	3.249	8,92	28.991	35
Toros rechazo	1	570	570	11,13	6.342	8
Terneras	14	170	2.380	21,89	52.098	63
Temeros	54	180	9.720	22,06	214.423	260
Ventas Totales/año	100	253	25.324	16,96	429.413	521
Gastos de comercialización				1,25	31.688	38
Compras de toros	1	650	650	24,92	16.200	20
INGRESO NETO				15,46	381.525	462

COSTO

	\$/cab	\$/vientre	\$/kg vend.	\$	\$/ha
Personal	254	324	2,11	53.455	65
Sanidad	55	70	0,46	11.558	14
Alimentación	28	35	0,23	5.792	7
Costos Directos Totales	336	429	2,80	70.805	86
Estructura e impuestos	694	885	5,77	146.040	177
Amortizaciones	188	240	1,57	39.673	48
Costos Indirectos Totales	882	1.126	7,33	185.714	225
COSTO TOTAL	1.218	1.555	10,13	256.519	311

RESULTADOS ECONÓMICOS

	\$/cab	\$/vientre	\$/kg	\$	\$/ha
MARGEN BRUTO	1.476	1.883	12,70	310.721	377
RESULTADO NETO	594	758	5,11	125.007	152

Rentabilidad sobre capital sin tierra

5,6%

Valor de la Tierra (\$/ha)

3.257

Costo kg bruto (en \$/kg, incluye compra de hacienda)

12,02



Fuente: Dirección de Análisis Económico Pecuario



Mes de actualización: Feb-2015

Cría Salta

CARACTERÍSTICAS DEL MODELO

Superficie total	770	has
Carga de vientres	0,14	cab/ha
Vacas	110	cabezas
Destete	55%	
Edad al destete	6	meses
Reposición	20%	
Edad 1º servicio	24	meses
Carga	0,17	cab/ha
	65	kg/ha
	0,13	EV/ha
Eficiencia de stock	27%	
Producción de carne	17,3	kg/ha
Porcentaje toros	5%	
Desbaste	5%	

PRECIOS DE CATEGORÍAS

Ternero invernada	22,06	
Ternera invernada	21,89	
Vaca gorda	13,56	\$ /kg
Vaca conserva	8,92	
Vaquillona recria	19,00	
Toro venta	11,13	
Toro compra	15.000	\$/cab

DISTRIBUCIÓN DE SUPERFICIES

Campo Natural	100%	770 has
Praderas	-	-
Verdeos de invierno	-	-
Verdeos de verano	-	-
Rastrojos	-	-

INGRESO NETO

Ventas por Categoría	cab	kg/cab	kg	Precio bruto (\$/kg)	\$	\$/ha
Vacas gordas	10	428	4.275	13,56	57.981	75
Vacas conserva	7	361	2.527	8,92	22.548	29
Toros rechazo	1	570	570	11,13	6.342	8
Ternereras	8	160	1.280	21,89	28.019	36
Terneros	30	180	5.400	22,06	119.124	155
Ventas Totales/año	56	251	14.052	16,65	234.015	304
Gastos de comercialización			7,07%	1,18	16.555	21
Compras de toros	1	650	650	24,92	16.200	21
INGRESO NETO				15,02	201.260	261

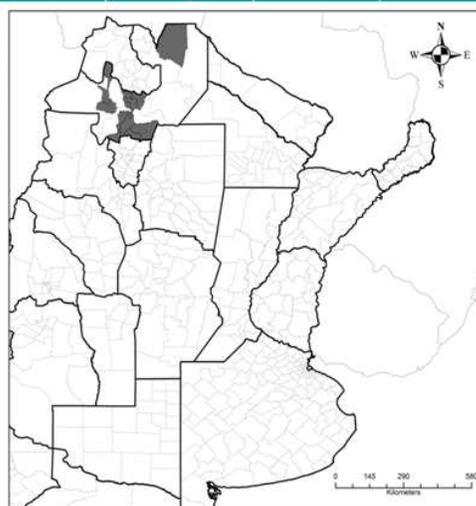
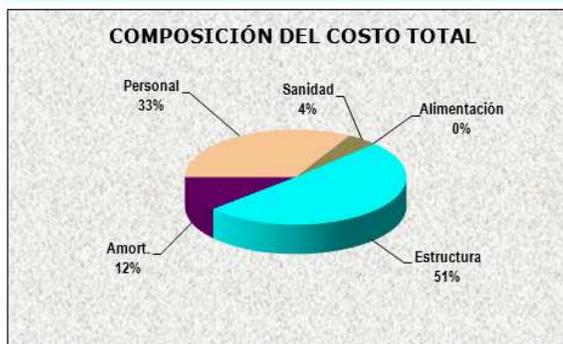
COSTO

	\$/cab	\$/vientre	\$/kg vend.	\$	\$/ha
Personal	401	486	3,80	53.455	69
Sanidad	55	67	0,52	7.326	10
Alimentación	0	0	0,00	0	0
Costos Directos Totales	455	553	4,33	60.781	79
Estructura e impuestos	614	745	5,84	81.994	106
Amortizaciones	141	171	1,34	18.850	24
Costos Indirectos Totales	756	917	7,18	100.844	131
COSTO TOTAL	1211	1469	11,50	161.625	210

RESULTADOS ECONÓMICOS

	\$/cab	\$/vientre	\$/kg	\$	\$/ha
MARGEN BRUTO	1053	1277	10,53	140.480	182
RESULTADO NETO	297	360	2,97	39.636	51
Rentabilidad sobre capital sin tierra	3,7%				
Valor de la Tierra (\$/ha)	3.474				
Costo kg bruto (en \$/kg, incluye compra de hacienda)	13,83				

COMPOSICIÓN DEL COSTO TOTAL



Fuente: Dirección de Análisis Económico Pecuario



Mes de actualización: Feb-2015

Cría La Pampa-San Luis Semiárida

CARACTERÍSTICAS DEL MODELO		
Superficie total	2.100	has
Carga de vientres	0,21	cab/ha
Vacas	450	cabezas
Destete	70%	
Edad al destete	6	meses
Reposición	24%	
Edad 1º servicio	24	meses
Carga	0,28	cab/ha
	102	kg/ha
	0,21	EV/ha
Eficiencia de stock	33%	
Producción de carne	33,6	kg/ha
Porcentaje toros	4%	
Desbaste	5%	

PRECIOS DE CATEGORÍAS		
Ternero invernada	25,05	
Ternera invernada	23,17	
Vaca gorda	12,54	\$/kg
Vaca conserva	8,92	
Vaquillona recría	17,83	
Toro venta	11,13	
Toro compra	15.000	\$/cab

DISTRIBUCIÓN DE SUPERFICIES		
Campo Natural	85%	1785 has
Praderas	15%	315 has
Verdeos de invierno	-	-
Verdeos de verano	-	-
Rastrojos	-	-

INGRESO NETO						
Ventas por Categoría	cab	kg/cab	kg	Precio bruto (\$/kg)	\$	\$/ha
Vacas gordas	62	428	26.505	12,54	332.346	158
Vacas conserva	21	361	7.581	8,92	67.645	32
Toros rechazo	3	570	1.710	11,13	19.027	9
Terneras	51	170	8.670	23,17	200.884	96
Termeros	158	180	28.440	25,05	712.422	339
Ventas Totales/año	295	247	72.906	18,27	1.332.325	634
Gastos de comercialización		6,97%		1,27	92.886	44
Compras de toros	3	650	1950	24,92	48.600	23
INGRESO NETO				16,78	1.190.838	567

COSTO					
	\$/cab	\$/vientre	\$/kg vend.	\$	\$/ha
Personal	268	345	2,13	155.178	74
Sanidad	55	71	0,44	31.806	15
Alimentación	321	413	2,55	185790	88
Costos Directos Totales	643	828	5,11	372.774	178
Estructura e impuestos	316	407	2,51	182.944	87
Amortizaciones	85	110	0,68	49.328	23
Costos Indirectos Totales	401	516	3,19	232.272	111
COSTO TOTAL	1044	1345	8,30	605.045	288

RESULTADOS ECONÓMICOS					
	\$/cab	\$/vientre	\$/kg	\$	\$/ha
MARGEN BRUTO	1.412	1.818	11,59	818.064	390
RESULTADO NETO	1.011	1.302	8,30	585.793	279

Rentabilidad sobre capital sin tierra	13,7%
Valor de la Tierra (\$/ha)	5.429
Costo kg bruto (en \$/kg, incluye compra de hacienda)	10,24



Fuente: Dirección de Análisis Económico Pecuario

Mes de actualización: Feb-2015

Cría La Pampa-San Luis Árida

CARACTERÍSTICAS DEL MODELO		
Superficie total	3.000	has
Carga de vientres	0,12	cab/ha
Vacas	350	cabezas
Destete	65%	
Edad al destete	6	meses
Reposición	23%	
Edad 1º servicio	24	meses
Carga	0,15	cab/ha
	55	kg/ha
	0,11	EV/ha
Eficiencia de stock	31%	
Producción de carne	17,0	kg/ha
Porcentaje toros	4%	
Desbaste	5%	

PRECIOS DE CATEGORÍAS		
Ternero invernada	25,05	
Tenera invernada	23,17	
Vaca gorda	12,54	\$/kg
Vaca conserva	8,92	
Vaquillona recría	17,83	
Toro venta	11,13	
Toro compra	15.000	\$/cab

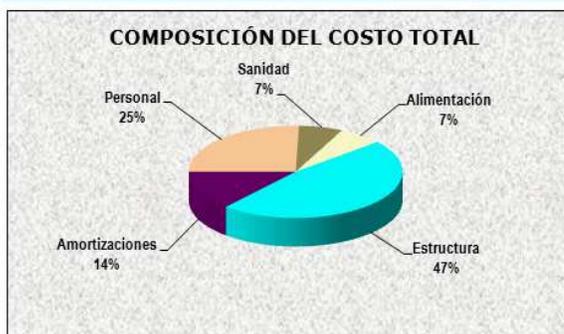
DISTRIBUCIÓN DE SUPERFICIES		
Campo Natural	100%	3000 has
Praderas	-	-
Verdeos de invierno	-	-
Verdeos de verano	-	-
Rastrojos	-	-

INGRESO NETO						
Ventas por Categoría	cab	kg/cab	kg	Precio bruto (\$/kg)	\$	\$/ha
Vacas gordas	38	428	16.245	12,54	203.696	68
Vacas conserva	25	361	9.025	8,92	80.530	27
Toros rechazo	3	475	1.425	11,13	15.856	5
Terneras	33	170	5.610	23,17	129.984	43
Terneros	114	180	20.520	25,05	514.026	171
Ventas Totales/año	213	248	52.825	17,87	944.092	315
Gastos de comercialización		7,82%		1,40	73.808	25
Compras de toros	3	650	1950	24,92	48.600	16
INGRESO NETO				16,15	821.684	274

COSTO						
	\$/cab	\$/vientre	\$/kg vend.	\$	\$/ha	
Personal	211	267	1,77	93.546	31	
Sanidad	55	69	0,46	24.321	8	
Alimentación	55	70	0,47	24.570	8	
Costos Directos Totales	321	407	2,70	142.437	47	
Estructura e impuestos	393	497	3,29	174.016	58	
Amortizaciones	114	144	0,95	50.371	17	
Costos Indirectos Totales	506	641	4,25	224.387	75	
COSTO TOTAL	828	1048	6,94	366.824	122	

RESULTADOS ECONÓMICOS					
	\$/cab	\$/vientre	\$/kg	\$	\$/ha
MARGEN BRUTO	1.533	1.941	13,32	679.247	226
RESULTADO NETO	1.027	1.300	8,92	454.860	152

Rentabilidad sobre capital sin tierra	12,9%
Valor de la Tierra (\$/ha)	1.795
Costo kg bruto (en \$/kg, incluye compra de hacienda)	9,26



Fuente: Dirección de Análisis Económico Pecuario

Mes de actualización: Feb-2015

Cría Santiago del Estero

CARACTERÍSTICAS DEL MODELO		
Superficie total	560	has
Carga de vientres	0,21	cab/ha
Vacas	115	cabezas
Destete	60%	
Edad al destete	6	meses
Reposición	19%	
Edad 1º servicio	24	meses
	0,25	cab/ha
Carga	94	kg/ha
	0,19	EV/ha
Eficiencia de stock	29%	
Producción de carne	27,0	kg/ha
Porcentaje toros	4%	
Desbaste	5%	

PRECIOS DE CATEGORÍAS		
Ternero invernada	22,06	
Ternera invernada	21,89	
Vaca gorda	12,54	\$/kg
Vaca conserva	8,92	
Vaquillona recria	19,00	
Toro venta	11,13	
Toro compra	15.000	\$/cab

DISTRIBUCIÓN DE SUPERFICIES		
Campo Natural	100%	560 has
Praderas	-	-
Verdeos de invierno	-	-
Verdeos de verano	-	-
Rastrojos	-	-

INGRESO NETO						
Ventas por Categoría	cab	kg/cab	kg	Precio bruto (\$/kg)	\$	\$/ha
Vacas gordas	10	428	4.275	12,54	53.604	96
Vacas conserva	7	361	2.527	8,92	22.548	40
Toros rechazo	1	570	570	11,13	6.342	11
Ternereras	12	170	2.040	21,89	44.656	80
Terneros	35	180	6.300	22,06	138.978	248
Ventas Totales/año	65	242	15.712	16,94	266.129	475
Gastos de comercialización		7,15%		1,21	19.041	34
Compras de toros	1	650	650	25,15	16.350	29
INGRESO NETO				15,32	230.737	412

COSTO					
	\$/cab	\$/vientre	\$/kg vend.	\$	\$/ha
Personal	383	465	3,40	53.455	95
Sanidad	55	67	0,49	7.654	14
Alimentación	0	0	0,00	0	0
Costos Directos Totales	438	531	3,89	61.108	109
Estructura e impuestos	669	811	5,93	93.234	166
Amortizaciones	272	330	2,42	37.954	68
Costos Indirectos Totales	941	1.141	8,35	131.188	234
COSTO TOTAL	1.379	1.672	12,24	192.297	343

RESULTADOS ECONÓMICOS					
	\$/cab	\$/vientre	\$/kg	\$	\$/ha
MARGEN BRUTO	1.217	1.475	11,22	169.629	303
RESULTADO NETO	276	334	2,54	38.441	69
Rentabilidad sobre capital sin tierra	2,1%				
Valor de la Tierra (\$/ha)	2.345				
Costo kg bruto (en \$/kg, incluye compra de hacienda)	14,49				



Fuente: Dirección de Análisis Económico Pecuario

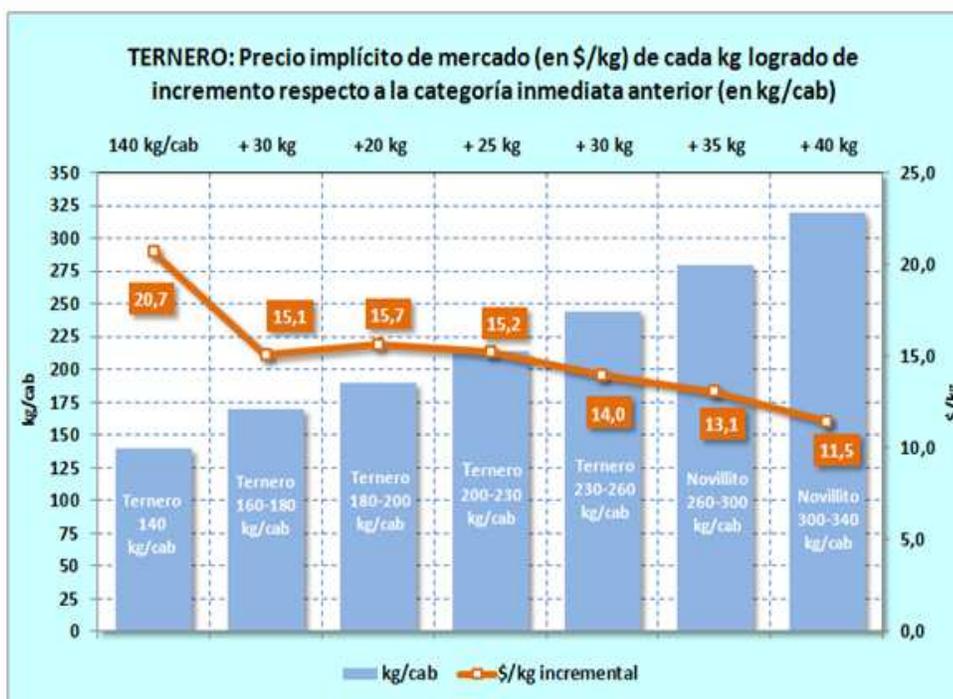
¿A QUÉ EDAD CONVIENE VENDER EL TERNERO DE DESTETE?

Es esta una pregunta que se formula el criador, cuando debe tomar la decisión de comenzar a vender la producción de terneros de su campo. Especialmente, cuando evalúa destetarlos y postergar la decisión de venta para otro momento.

Si se observan los precios medios (\$/kg) de 2014 para cada categoría, se aprecia una disminución de los valores conforme se incrementa el peso medio (kg/cab). Sin embargo, ello no significa que sea peor (ni mejor) negocio postergar la venta.

Peso	\$/kg	peso medio
Terneros -160 Kg.	20,69	140
Terneros 160-180 Kg.	19,70	170
Terneros 180-200 Kg.	19,37	190
Terneros 200-230 Kg.	18,79	215
Terneros 230-260 Kg.	17,82	245
Novillitos 260-300 Kg.	16,89	280
Novillitos +300 Kg.	15,50	320

Para contestar la pregunta inicial, se presenta un gráfico considerando el precio implícito de mercado por cada kilogramo adicional respecto a la categoría inmediata anterior.



Fuente: elaboración propia considerando todos los remates de hacienda del año (910.491 cabezas), en base a datos de www.entrecursosycorrales.com.ar

Como se puede ver, pasando los 140 kg/cab, cada kilogramo de incremento adicional obtenido por sus terneros se paga mucho menos:

- desde los 160 a los 200 kg/cab se paga aproximadamente 15,4 \$/kg
- luego, desde los 200 kg/cab a los 340 kg/cab, el precio sigue descendiendo:
 - 15,2 \$/kg hasta los 230 kg/cab
 - 14 \$/kg hasta los 260 kg/cab
 - 13,1 \$/kg hasta los 300 kg/cab
 - 13,5 \$/kg hasta los 340 kg/cab

Cada productor puede atender distintas variables respecto a la pregunta formulada, pero sin dudas los costos de oportunidad del forraje y de la tierra de su campo incidirán en la respuesta.

Para completar el análisis, se procedió a simular esta situación en el **modelo de cría de la cuenca del Salado**, calculando los costos y márgenes correspondientes.

El modelo básico (1) vende los terneros al destete (175 kg para los machos y 170 para las hembras). Los modelos (2), (3) y (4) recrían los terneros machos hasta los 250 kg de peso (y las hembras hasta 210), durante cuatro meses; pero mientras el modelo (2) tiene excedentes estacionales de pasto y personal y por lo tanto no tiene costos extra, el modelo (3) requiere un 33% más de personal temporario y el (4) requiere la implantación de un verdeo de invierno en el 6% de la superficie (27 ha). Los precios de venta en los casos (2), (3) y (4) resultan un 10% inferior (machos) y un 4% inferior (hembras) respecto de los precios de venta del modelo básico, de acuerdo a lo observado durante el año 2014.

Los resultados se pueden ver en el siguiente cuadro:

Modelos Cría Cuenca del Salado				
	①	②	③	④
	Modelo Básico (venta terneros al destete)	Venta terneros a los 250 kg (sin costo adicional)	Venta terneros a los 250 kg (con costo adicional de personal)	Venta terneros a los 250 kg (con costo adicional de verdeo de invierno)
Ingreso neto (\$/ha)	1.590	1.891	1.891	1.891
Gastos Directos (\$/ha)	189	189	229	248
Margen Bruto (\$/ha)	1.400	1.701	1.662	1.643
Margen Neto (\$/ha)	950	1.251	1.212	1.193

La conclusión es que con los actuales niveles de precios, en todos los casos es conveniente hacer la recría, aunque se incurran en costos extras, ya que la diferencia de precio por vender un ternero de mayor peso es compensada por la mayor cantidad de kilos que se comercializan. Además se confirman los resultados que se habían obtenido en años anteriores, aunque este año los diferenciales son algo inferiores a los del año pasado.

Por supuesto, también podrían considerarse otras alternativas, como por ejemplo la utilización del pastoreo diferido.

Más allá de estos resultados, la implementación de esta práctica no siempre es sencilla, por la dificultad de conseguir personal o contratistas, además de que deben disponerse de potreros adicionales para el manejo. Asimismo, debe evaluarse la relativa mayor complicación de colocar un ternero en el mercado en los meses de junio/julio.



INDICADORES TÉCNICO - ECONÓMICOS

MODELOS DE CICLO COMPLETO





Mes de actualización: Feb-2015

Ciclo Completo Pampeana Subhúmeda

CARACTERÍSTICAS DEL MODELO		
Superficie total	2.100	has
Carga de vientres	0,29	cab/ha
Vacas	600	cabezas
Destete	75%	
Edad al destete	6	meses
Reposición	19%	
Edad 1º servicio	24	meses
Carga	0,50	cab/ha
	176	kg/ha
	0,39	EV/ha
Eficiencia de stock	36%	
Producción de carne	63,3	kg/ha
Porcentaje toros	4%	
Desbaste	5%	

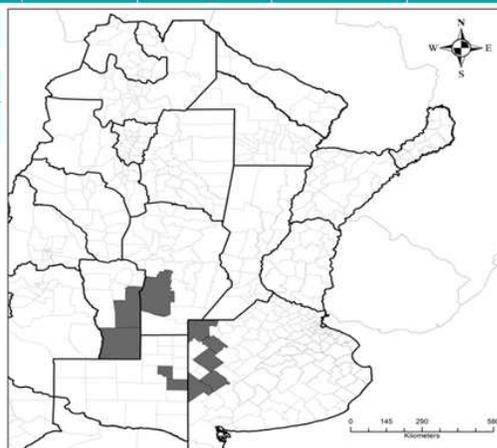
PRECIOS DE CATEGORÍAS		
Ternero invernada	25,05	
Ternera invernada	23,17	
Vaca gorda	12,54	\$/kg
Vaca conserva	8,92	
Vaquillona recria	17,16	
Toro venta	11,13	
Toro compra	15.000	\$/cab
Vaquillona gorda	17,83	\$/kg
Novillo gordo	17,81	

DISTRIBUCIÓN DE SUPERFICIES		
Campo Natural	84%	1764 has
Praderas	16%	336 has
Verdeos de invierno	-	--
Verdeos de verano	-	--
Rastrojos	-	--

INGRESO NETO						
Ventas por Categoría	cab	kg/cab	kg	Precio bruto (\$/kg)	\$	\$/ha
Vacas gordas	68	447	30.362	12,54	380.709	181
Vacas conserva	17	380	6.460	8,92	57.643	27
Toros rechazo	5	618	3.088	11,13	34.355	16
Terneras	29	170	4.930	23,17	114.228	54
Terneros	68	180	12.240	25,05	306.612	146
Vaquillonas recria / engorde	77	295	22.677	17,83	404.322	193
Novillos Invernada	152	371	56.316	17,81	1.002.932	478
Ventas Totales/año	416	327	136.072		2.300.800	1.096
Gastos de comercialización			7,4%	1,04	140.997	67
Compras de toros	5	650	3.250	24,92	81.000	39
INGRESO NETO				15,43	2.049.344	976

COSTO					
	\$/cab	\$/vientre	\$/kg vend	\$	\$/ha
Personal	243	428	1,89	256.901	122
Sanidad	56	99	0,43	59.152	28
Alimentación	325	572	2,52	343.050	163
Gastos Directos Totales	624	1.099	4,84	659.103	314
Estructura e impuestos	259	456	2,01	273.900	130
Amortizaciones	61	108	0,48	64.941	31
Gastos Indirectos Totales	321	565	2,49	338.841	161
COSTO TOTAL	945	1.663	7,33	997.944	475

RESULTADOS ECONÓMICOS					
	\$/cab	\$/vientre	\$/kg	\$	\$/ha
MARGEN BRUTO	1.316	2.317	10,59	1.390.241	662
RESULTADO NETO	995	1.752	8,10	1.051.400	501
Rentabilidad sobre capital sin tierra	15,2%				
Valor de la Tierra (\$/ha)	5.429				
Costo kg bruto (en \$/kg, incluye compra de hacienda)	8,97				



Fuente: Dirección de Análisis Económico Pecuario



Mes de actualización: Feb-2015

Ciclo Completo Córdoba Centro-Sur

CARACTERÍSTICAS DEL MODELO		
Superficie total	330	has
Carga de vientres	0,67	cab/ha
Vacas	220	cabezas
Destete	65%	
Edad al destete	6	meses
Reposición	19%	
Edad 1º servicio	24	meses
Carga	1,12	cab/ha
	397	kg/ha
	0,91	EV/ha
Eficiencia de stock	40%	
Producción de carne	157,3	kg/ha
Porcentaje toros	4%	
Desbaste	5%	

PRECIOS DE CATEGORÍAS		
Ternero invernada	25,05	
Tenera invernada	23,17	
Vaca gorda	12,54	\$ /kg
Vaca conserva	8,92	
Vaquillona recría	17,83	
Toro venta	11,13	
Toro compra	15.000	\$/cab
Vaquillona gorda	17,83	\$ /kg
Novillo gordo	17,12	

DISTRIBUCIÓN DE SUPERFICIES		
Campo Natural	50%	165 has
Praderas	30%	99 has
Verdeos de invierno	15%	49,5 has
Verdeos de verano	5%	16,5 has
Rastrojos	-	--

INGRESO NETO

Ventas por Categoría	cab	kg/cab	kg	Precio bruto (\$/kg)	\$	\$/ha
Vacas gordas	30	447	13.395	12,54	167.960	509
Vacas conserva	3	380	1.140	8,92	10.172	31
Toros rechazo	2	618	1.235	11,13	13.742	42
Teneras	1	160	160	23,17	3.707	11
Vaquillonas recría / engorde	28	304	8.512	17,83	151.769	460
Novillos Invernada	70	409	28.595	17,12	489.489	1.483
Ventas Totales/año	134	396	53.037		836.839	2.536
Gastos de comercialización		7,2%		1,13	59.986	182
Compras de toros	2	650	1.300	24,92	32.400	98
INGRESO NETO				14,38	744.194	2.255

COSTO

	\$/cab	\$/vientre	\$/kg vend	\$	\$/ha
Personal	434	728	3,02	160.265	486
Sanidad	56	94	0,39	20.694	63
Alimentación	467	784	3,25	172.552	523
Gastos Directos Totales	957	1.607	6,67	353.510	1.071
Estructura e impuestos	491	825	3,42	181.458	550
Amortizaciones	133	223	0,92	49.012	149
Gastos Indirectos Totales	624	1.048	4,35	230.470	698
COSTO TOTAL	1.580	2.654	11,01	583.981	1.770

RESULTADOS ECONÓMICOS

	\$/cab	\$/vientre	\$/kg	\$	\$/ha
MARGEN BRUTO	1.057	1.776	7,72	390.684	1.184
RESULTADO NETO	434	728	3,37	160.213	485
Rentabilidad sobre capital sin tierra	5,1%				
Valor de la Tierra (\$/ha)					36.481
Costo kg bruto (en \$/kg, incluye compra de hacienda)					12,75



Fuente: Dirección de Análisis Económico Pecuario



Mes de actualización: Feb-2015

Ciclo Completo Chaco Húmedo

CARACTERÍSTICAS DEL MODELO		
Superficie total	900	has
Carga de vientres	0,22	cab/ha
Vacas	200	cabezas
Destete	60%	
Edad al destete	8	meses
Reposición	20%	
Edad 1º servicio	36	meses
Carga	0,53	cab/ha
	182	kg/ha
	0,40	EV/ha
Eficiencia de stock	25%	
Producción de carne	46,3	kg/ha
Porcentaje toros	4%	
Desbaste	5%	

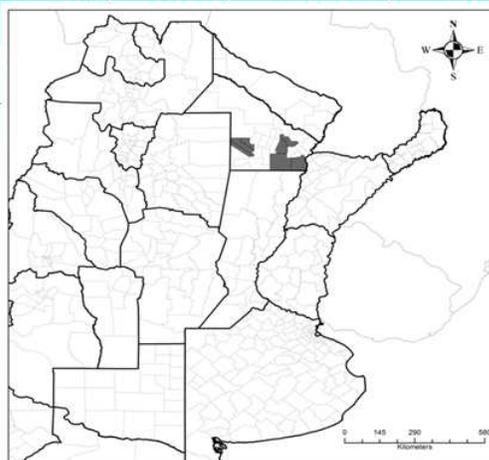
PRECIOS DE CATEGORÍAS		
Ternero invernada	21,96	\$/kg
Ternera invernada	21,89	
Vaca gorda	12,54	
Vaca conserva	8,92	
Vaquillona recria	19,00	\$/cab
Toro venta	11,13	
Toro compra	15,000	\$/kg
Vaquillona gorda	19,00	
Novillo gordo	17,91	

DISTRIBUCIÓN DE SUPERFICIES		
Campo Natural	100%	900 has
Praderas	0%	--
Verdeos de invierno	0%	--
Verdeos de verano	0%	--
Rastrojos	0%	--

INGRESO NETO						
Ventas por Categoría	cab	kg/cab	kg	Precio bruto (\$/kg)	\$	\$/ha
Vacas gordas	23	447	10.270	12,54	128.769	143
Vacas conserva	6	380	2.280	8,92	20.344	23
Toros rechazo	2	570	1.140	11,13	12.685	14
Terneras	3	140	420	21,89	9.194	10
Vaquillonas recria / engorde	15	304	4.560	19,00	86.640	96
Novillos Invernada	55	437	24.035	17,91	430.356	478
Ventas Totales/año	104	411	42.705		687.989	764
Gastos de comercialización		7,5%		1,19	50.910	57
Compras de toros	2	650	1.300	24,92	32.400	36
INGRESO NETO				14,59	604.036	671

COSTO					
	\$/cab	\$/vientre	\$/kg vend	\$	\$/ha
Personal	374	895	4,19	178.934	199
Sanidad	56	134	0,63	26.785	30
Alimentación	0	0	0,00	0	0
Gastos Directos Totales	430	1.029	4,82	205.719	229
Estructura e impuestos	335	802	3,76	160.376	178
Amortizaciones	108	259	1,21	51.878	58
Gastos Indirectos Totales	444	1.061	4,97	212.254	236
COSTO TOTAL	874	2.090	9,79	417.973	464

RESULTADOS ECONÓMICOS					
	\$/cab	\$/vientre	\$/kg	\$	\$/ha
MARGEN BRUTO	833	1.992	9,77	398.317	443
RESULTADO NETO	389	930	4,80	186.062	207
Rentabilidad sobre capital sin tierra	5,0%				
Valor de la Tierra (\$/ha)	5.863				
Costo kg bruto (en \$/kg, incluye compra de hacienda)	11,74				



Fuente: Dirección de Análisis Económico Pecuario



Mes de actualización: Feb-2015

Ciclo Completo Buenos Aires Centro-Sudoeste

CARACTERÍSTICAS DEL MODELO		
Superficie total	380	has
Carga de vientres	0,50	cab/ha
Vacas	190	cabezas
Destete	69%	
Edad al destete	8	meses
Reposición	20%	
Edad 1º servicio	24	meses
Carga	0,93	cab/ha
	323	kg/ha
	0,39	EV/ha
Eficiencia de stock	36%	
Producción de carne	117,2	kg/ha
Porcentaje toros	4%	
Desbaste	5%	

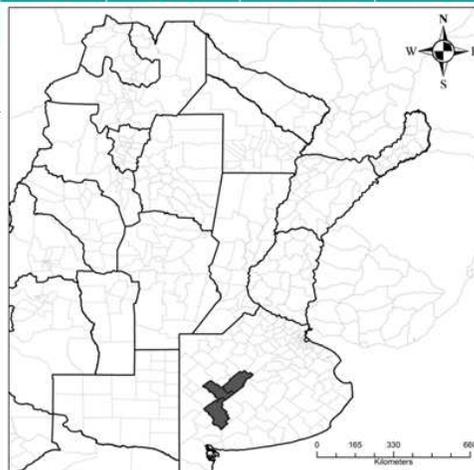
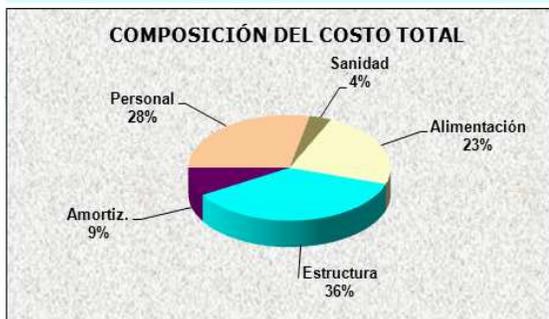
PRECIOS DE CATEGORÍAS		
Ternero invernada	25,05	
Ternera invernada	23,17	
Vaca gorda	12,54	\$ /kg
Vaca conserva	8,92	
Vaquillona recría	17,83	
Toro venta	11,13	
Toro compra	15.000	\$/cab
Vaquillona invernada	17,83	\$ /kg
Novillo	17,81	

DISTRIBUCIÓN DE SUPERFICIES		
Campo Natural	66%	250 has
Praderas	26%	100 has
Verdeos de invierno	8%	30 has
Verdeos de verano	-	--
Rastrojos	-	--

INGRESO NETO						
Ventas por Categoría	cab	kg/cab	kg	Precio bruto (\$/kg)	\$	\$/ha
Vacas gordas	26	447	11.609	12,54	145.565	383
Vacas conserva	3	380	1.140	8,92	10.172	27
Toros rechazo	1	570	570	11,13	6.342	17
Vaquillonas recría / engorde	26	295	7.657	17,83	136.524	359
Novillos Invernada	63	390	24.539	17,81	437.006	1.150
Ventas Totales/año	119	382	45.515		735.610	1.936
Gastos de comercialización		7,5%		1,21	55.171	145
Compras de toros	1	650	650	24,92	16.200	43
INGRESO NETO				14,81	664.240	1.748

COSTO						
	\$/cab	\$/vientre	\$/kg vend	\$	\$/ha	
Personal	452	836	3,49	158.775	418	
Sanidad	56	104	0,43	19.685	52	
Alimentación	373	689	2,88	130.988	345	
Gastos Directos Totales	880	1.629	6,80	309.448	814	
Estructura e impuestos	582	1.077	4,50	204.684	539	
Amortizaciones	137	254	1,06	48.306	127	
Gastos Indirectos Totales	720	1.332	5,56	252.991	666	
COSTO TOTAL	1.600	2.960	12,36	562.439	1.480	

RESULTADOS ECONÓMICOS					
	\$/cab	\$/vientre	\$/kg	\$	\$/ha
MARGEN BRUTO	1.009	1.867	7,97	354.792	934
RESULTADO NETO	290	536	2,29	101.801	268
Rentabilidad sobre capital sin tierra	3,3%				
Valor de la Tierra (\$/ha)	33.875				
Costo kg bruto (en \$/kg, incluye compra de hacienda)	13,93				



Fuente: Dirección de Análisis Económico Pecuario



INDICADORES TÉCNICO - ECONÓMICOS

MODELOS DE INVERNADA



Mes de actualización: Feb-2015

Invernada Pampeana subhúmeda Media Producción

CARACTERÍSTICAS DEL MODELO			PRECIOS DE CATEGORÍAS			
Superficie total	500	has	Compras	Termeros	25,05	\$ /kg
	1,64	cab/ha		Termeras	23,17	
Carga	492	kg/ha	Novillos	17,81		
	1,44	EV/ha	Vaquillonas	17,83		
Efficiencia de Stock	53%		Costos de implantación forrajes			
Producción de carne anual	260	kg/ha	Implantación de pasturas	2.167	\$ /ha	
Producción por cabeza	159	kg/cab	Verdeos de Invierno	1.112		
			Verdeos de Verano	0		
			Distribución de superficies			
			Verdeos de invierno	20%	100 has	
			Verdeos de verano	0%	0 has	
			Praderas	80%	400 has	
			Campo natural	0%	0 has	
			Rastrojos	0%	0 has	

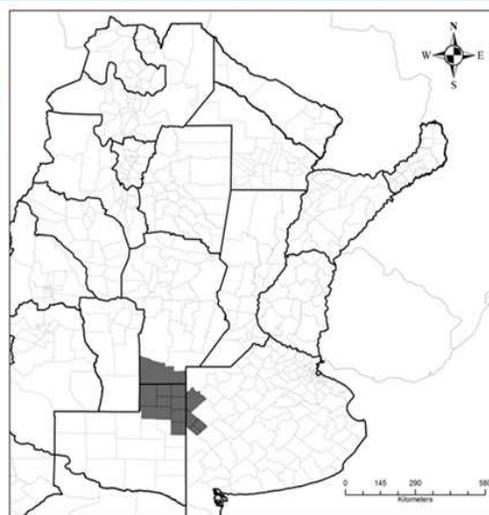
INGRESO NETO						
	Cabezas	Peso (kg/cab)	Kg totales	Precio bruto (\$/kg)	\$	\$/ha
Ventas						
Novillos	607	399	242.193	17,81	4.313.215	8.626
Total Ventas	607	399	242.193	17,81	4.313.215	8.626
Gastos de comercialización ventas				7,0%	301.925	604
Compras						
Termeros	623	180	112.140	25,05	2.809.107	5.618
Total Compras	623	180	112.140	25,05	2.809.107	5.618
Gastos de comercialización compras				6,5%	182.592	365
INGRESO NETO TOTAL				4,21	1.019.591	2.039

COSTO				
Detalle	\$/cab	\$/kg vend.	\$	\$/ha
Personal	248	0,84	203.446	407
Sanidad	52	0,18	42.735	85
Total Alimentación	698	2,36	572.270	1145
Costos Directos Totales	1000	3,38	818.451	1.637
Estructura e Impuestos	456	1,54	373.927	748
Amortizaciones	85	0,29	69.722	139
Costos Indirectos Totales	541	1,83	443.649	887
COSTO TOTAL	1.541	5,21	1.262.100	2.524

RESULTADOS ECONOMICOS				
	\$/cab	\$/kg	\$	\$/ha
MARGEN BRUTO	245	0,83	201.140	402
RESULTADO NETO	-296	-1,00	-242.509	-485

Rentabilidad sobre Capital sin Tierra	-4,2%
Valor de la Tierra (\$/ha)	39.087

COSTO PRODUCCIÓN	Campo Propio
Costo kilo vendido (en \$/kg, incluye compra de hacienda)	17,56



Fuente: Dirección de Análisis Económico Pecuario



Mes de actualización: Feb-2015

Invernada Pampeana subhúmeda Alta Producción

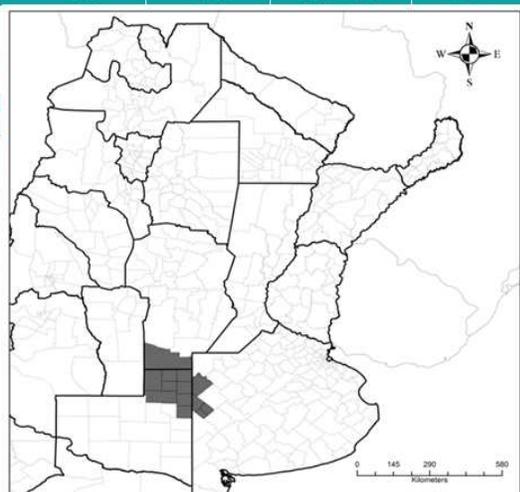
CARACTERÍSTICAS DEL MODELO			PRECIOS DE CATEGORÍAS			
Superficie total	500	has	Compras	Termeros	25,05	\$/kg
	2,80	cab/ha		Termeras	23,17	
Carga	847	kg/ha	Ventas	Novillos	17,81	
	2,71	EV/ha		Vaquillonas	17,83	
Eficiencia de Stock	71%		Costos de implantación forrajes			
Producción de carne anual	605	kg/ha	Implantación de pasturas	2.167	\$/ha	
Producción por cabeza	216	kg/cab	Verdeos de Invierno	1.112		
			Verdeos de Verano	0		
			Distribución de superficies			
Proporción de cabezas (%)	-	100	Verdeos de invierno	30%	150 has	
Peso entrada (kg/cab)	-	180	Verdeos de verano	0%	0 has	
Peso salida (kg/cab)	-	404	Praderas	70%	350 has	
Tiempo engorde (meses)	-	11,5	Campo natural	0%	0 has	
ADPV (gramos/cab/día)	-	700	Rastrojos	0%	0 has	
Desbaste (%)	5%					
Mortandad	2%					

INGRESO NETO						
	Cabezas	Peso (kg/cab)	Kg totales	Precio bruto (\$/kg)	\$	\$/ha
Ventas						
Novillos	1.373	404	554.349	17,81	9.872.397	19.745
Total Ventas	1.373	404	554.349	17,81	9.872.397	19.745
Gastos de comercialización ventas				7,0%	691.068	1.382
Compras						
Termeros	1.400	180	252.000	25,05	6.312.600	12.625
Total Compras	1.400	180	252.000	25,05	6.312.600	12.625
Gastos de comercialización compras				6,5%	410.319	821
INGRESO NETO TOTAL				4,43	2.458.410	4.917

COSTO					
Detalle		\$/cab	\$/kg vend.	\$	\$/ha
Personal		218	0,55	305.169	610
Sanidad		52	0,13	72.962	146
Total Alimentación		964	2,43	1.349.634	2.699
Costos Directos Totales		1.235	3,12	1.727.765	3.456
Estructura e Impuestos		333	0,84	466.124	932
Amortizaciones		50	0,13	69.722	139
Costos Indirectos Totales		383	0,97	535.847	1.072
COSTO TOTAL		1.618	4,08	2.263.612	4.527

RESULTADOS ECONOMICOS				
	\$/cab	\$/kg	\$	\$/ha
MARGEN BRUTO	522	1,32	730.645	1.461
RESULTADO NETO	139	0,35	194.798	390

Rentabilidad sobre Capital sin Tierra	1,9%
Valor de la Tierra (\$/ha)	39.087
COSTO PRODUCCIÓN	
Campo Propio	
Costo kilo vendido (en \$/kg, incluye compra de hacienda)	16,21



Fuente: Dirección de Análisis Económico Pecuario

Mes de actualización: Feb-2015

Invernada Santa Fe Centro

CARACTERÍSTICAS DEL MODELO			PRECIOS DE CATEGORIAS			
Superficie total	700	has	Compras	Terberos	21,96	\$ /kg
Carga	0,60	cab/ha		Terneras	21,89	
	189	kg/ha	Novillos	17,81		
	0,51	EV/ha	Vaquillonas	17,83		
Eficiencia de Stock	40%		Costos de implantación forrajes			
Producción de carne anual	75	kg/ha	Implantación de pasturas	863	\$ /ha	
Producción por cabeza	126	kg/cab	Verdeos de Invierno	0		
			Verdeos de Verano	0		
			Distribución de superficies			
			Verdeos de invierno	0%	0 has	
			Verdeos de verano	0%	0 has	
			Praderas	20%	140 has	
			Campo natural	80%	560 has	
			Rastrojos	0%	0 has	

INGRESO NETO						
	Cabezas	Peso (kg/cab)	Kg totales	Precio bruto (\$/kg)	\$	\$/ha
Ventas						
Novillos	219	428	93.623	17,81	1.667.323	2.382
Total Ventas	219	428	93.623	17,81	1.667.323	2.382
Gastos de comercialización ventas				7,0%	116.713	167
Compras						
Terberos	227	180	40.860	21,96	897.286	1.282
Total Compras	227	180	40.860	21,96	897.286	1.282
Gastos de comercialización compras				6,5%	58.324	83
INGRESO NETO TOTAL				6,36	595.001	850

COSTO					
Detalle		\$/cab	\$/kg vend.	\$	\$/ha
Personal		242	1,09	101.723	145
Sanidad		47	0,21	19.700	28
Total Alimentación		249	1,12	104.393	149
Costos Directos Totales		540	2,41	225.816	323
Estructura e Impuestos		687	3,08	288.429	412
Amortizaciones		171	0,77	71.634	102
Costos Indirectos Totales		857	3,85	360.063	514
COSTO TOTAL		1397	6,26	585.879	837

RESULTADOS ECONOMICOS				
	\$/cab	\$/kg	\$	\$/ha
MARGEN BRUTO	879	3,94	369.185	527
RESULTADO NETO	22	0,10	9.123	13

Rentabilidad sobre Capital sin Tierra **0,3%**

Valor de la Tierra (\$/ha) **18.240**

COSTO PRODUCCIÓN	Campo Propio
Costo kilo vendido (en \$/kg, incluye compra de hacienda)	16,46



Fuente: Dirección de Análisis Económico Pecuario



Mes de actualización: Feb-2015

Invernada Entre Ríos Sudoeste

CARACTERÍSTICAS DEL MODELO			PRECIOS DE CATEGORÍAS		
Superficie total	340	has	Compras	Terneros	21,96
Carga	1,61	cab/ha		Terneras	21,89
	482	kg/ha	Ventas	Novillos	17,81
	1,44	EV/ha		Vaquillonas	17,83
Efficiencia de Stock	55%				
Producción de carne anual	266	kg/ha			
Producción por cabeza	165	kg/cab			
Proporción de cabezas (%)					
	Vaquillonas	Novillos			
	34	66			
Peso entrada (kg/cab)	170	180			
Peso salida (kg/cab)	333	437			
Tiempo engorde (meses)	10,8	16,7			
ADPV (gramos/cab/día)	550	550			
Desbaste (%)	5%				
Mortandad	2%				

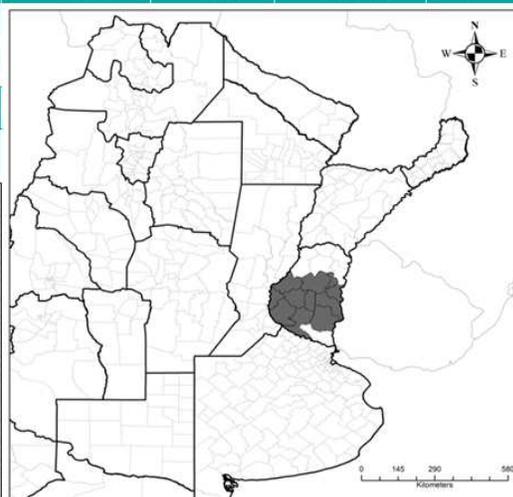
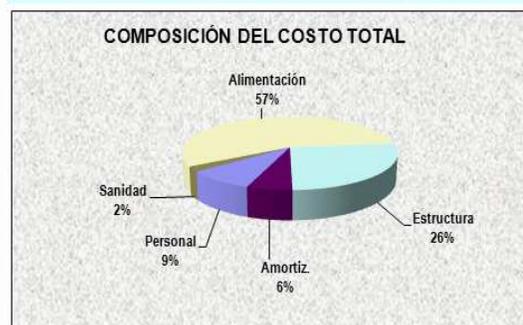
INGRESO NETO						
	Cabezas	Peso (kg/cab)	Kg totales	Precio bruto (\$/kg)	\$	\$/ha
Ventas						
Novillos	247	437	107.939	17,81	1.922.286	5.654
Vaquillonas	183	333	60.848	17,83	1.084.911	3.191
Total Ventas	430	393	168.787	17,82	3.007.197	8.845
Gastos de comercialización ventas				6,5%	195.468	575
Compras						
Terneros	259	180	46.620	21,96	1.023.775	3.011
Terneras	186	170	31.620	21,89	692.162	2.036
Total Compras	445	176	78.240	21,93	1.715.937	5.047
Gastos de comercialización compras				6,0%	102.956	303
INGRESO NETO TOTAL				5,88	992.836	2.920

COSTO					
Detalle	\$/cab	\$/kg vend.	\$	\$/ha	
Personal	186	0,60	101.723	299	
Sanidad	47	0,15	25.675	76	
Total Alimentación	1.181	3,83	646.571	1.902	
Costos Directos Totales	1.416	4,59	773.969	2.276	
Estructura e Impuestos	549	1,78	300.324	883	
Amortizaciones	122	0,40	66.968	197	
Costos Indirectos Totales	671	2,18	367.292	1080	
COSTO TOTAL	2.087	6,76	1.141.261	3.357	

RESULTADOS ECONÓMICOS				
	\$/cab	\$/kg	\$	\$/ha
MARGEN BRUTO	400	1,30	218.867	644
RESULTADO NETO	-271	-0,88	-148.426	-437

Rentabilidad sobre Capital sin Tierra	-3,5%
Valor de la Tierra (\$/ha)	32.138

COSTO PRODUCCIÓN	Campo Propio
Costo kilo vendido (en \$/kg, incluye compra de hacienda)	17,54



Fuente: Dirección de Análisis Económico Pecuario



Mes de actualización: Feb-2015

Invernada Entre Ríos Islas 1

CARACTERÍSTICAS DEL MODELO			PRECIOS DE CATEGORÍAS		
Superficie total	900	has	Compras	Terneros	21,96
	0,40	cab/ha		Terneras	21,89
Carga	132	kg/ha	Ventas	Novillos	17,12
	0,36	EV/ha			Vaquillonas
Eficiencia de Stock	39%				
Producción de carne anual	51	kg/ha	Costos de implantación forrajes		
Producción por cabeza	129	kg/cab	Implantación de pasturas	0	
			Verdeos de Invierno	0	\$/ha
			Verdeos de Verano	0	
			Distribución de superficies		
Proporción de cabezas (%)	-	100	Verdeos de invierno	0%	0 has
Peso entrada (kg/cab)	-	170	Verdeos de verano	0%	0 has
Peso salida (kg/cab)	-	465,5	Praderas	0%	0 has
Tiempo engorde (meses)	-	23,4	Campo natural	100%	900 has
ADPV (gramos/cab/día)	-	450	Rastrojos	0%	0 has
Desbaste (%)	5%				
Mortandad	5%				

INGRESO NETO						
	Cabezas	Peso (kg/cab)	Kg totales	Precio bruto (\$/kg)	\$	\$/ha
Ventas						
Novillos	167	466	77.739	17,12	1.330.728	1.479
Total Ventas	167	466	77.739	17,12	1.330.728	1.479
Gastos de comercialización ventas				6,5%	86.497	96
Compras						
Terneros	185	170	31.450	21,96	690.642	767
Total Compras	185	170	31.450	21,96	690.642	767
Gastos de comercialización compras				6,0%	41.439	46
INGRESO NETO TOTAL				6,59	512.150	569

COSTO					
Detalle		\$/cab	\$/kg vend.	\$	\$/ha
Personal		283	1,31	101.723	113
Sanidad		47	0,22	16.885	19
Total Alimentación		346	1,60	124.690	139
Costos Directos Totales		680	3,13	243.298	270
Estructura e Impuestos		393	1,82	141.639	157
Amortizaciones		17	0,08	6.173	7
Costos Indirectos Totales		411	1,90	147.812	164
COSTO TOTAL		1090	5,03	391.110	435

RESULTADOS ECONOMICOS				
	\$/cab	\$/kg	\$	\$/ha
MARGEN BRUTO	747	3,46	268.852	299
RESULTADO NETO	336	1,56	121.040	134

Rentabilidad sobre Capital sin Tierra 9,7%

Valor de la Tierra (\$/ha) 2.823

COSTO PRODUCCIÓN	Campo Propio
Costo kilo vendido (en \$/kg, incluye compra de hacienda)	14,45



Fuente: Dirección de Análisis Económico Pecuario



Mes de actualización: Feb-2015

Invernada Entre Ríos Islas 2

CARACTERÍSTICAS DEL MODELO			PRECIOS DE CATEGORÍAS		
Superficie total	900	has	Compras	Terberos	21,96
	0,40	cab/ha		Vacas	8,85
Carga	140	kg/ha	Ventas	Novillos	17,12
	0,36	EV/ha		Vacas	12,54
Eficiencia de Stock	28%				
Producción de carne anual	38	kg/ha			
Producción por cabeza	96	kg/cab			
	Vacas	Novillos			
Proporción de cabezas (%)	30	70			
Peso entrada (kg/cab)	340	170			
Peso salida (kg/cab)	428	465,5			
Tiempo engorde (meses)	12,1	23,4			
ADPV (gramos/cab/día)	300	450			
Desbaste (%)	5%				
Mortandad	5%				

Costos de implantación forrajes		
Implantación de pasturas	0	
Verdeos de Invierno	0	\$/ha
Verdeos de Verano	0	

Distribución de superficies		
Verdeos de invierno	0%	0 has
Verdeos de verano	0%	0 has
Praderas	0%	0 has
Campo natural	100%	900 has
Rastrojos	0%	0 has

INGRESO NETO						
	Cabezas	Peso (kg/cab)	Kg totales	Precio bruto (\$/kg)	\$	\$/ha
Ventas						
Novillos	106	466	49.343	17,12	844.653	939
Vacas	102	428	43.605	12,54	546.763	608
Total Ventas	208	447	92.948	14,97	1.391.417	1.546
Gastos de comercialización ventas				6,5%	90.442	100
Compras						
Terberos	129	170	21.930	21,96	481.583	535
Vacas	107	340	36.380	8,85	321.856	358
Total Compras	236	247	58.310	13,78	803.439	893
Gastos de comercialización compras				6,0%	48.206	54
INGRESO NETO TOTAL				4,83	449.329	499

COSTO					
Detalle	\$/cab	\$/kg vend.	\$	\$/ha	
Personal	283	1,09	101.723	113	
Sanidad	47	0,18	16.885	19	
Total Alimentación	220	0,85	79.200	88	
Costos Directos Totales	552	2,13	197.809	220	
Estructura e Impuestos	393	1,52	141.639	157	
Amortizaciones	17	0,07	6.173	7	
Costos Indirectos Totales	411	1,59	147.812	164	
COSTO TOTAL	962	3,72	345.620	384	

RESULTADOS ECONOMICOS				
	\$/cab	\$/kg	\$	\$/ha
MARGEN BRUTO	699	2,71	251.521	279
RESULTADO NETO	288	1,12	103.709	115

Rentabilidad sobre Capital sin Tierra	7,8%
Valor de la Tierra (\$/ha)	2.823

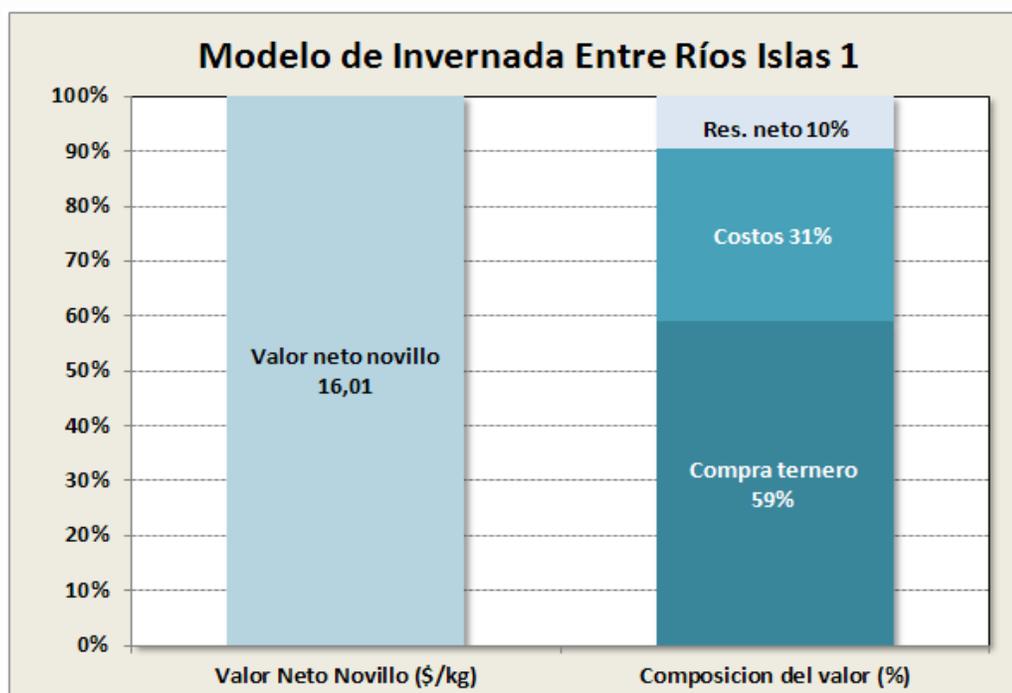
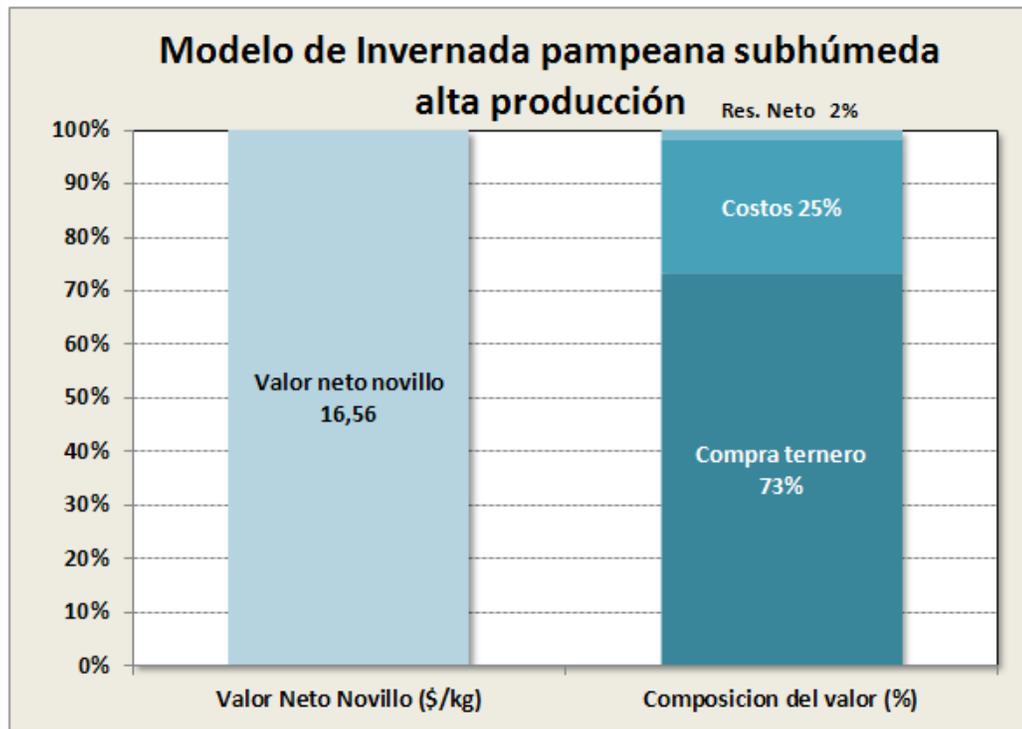
COSTO PRODUCCIÓN	Campo Propio
Costo kilo vendido (en \$/kg, incluye compra de hacienda)	12,88

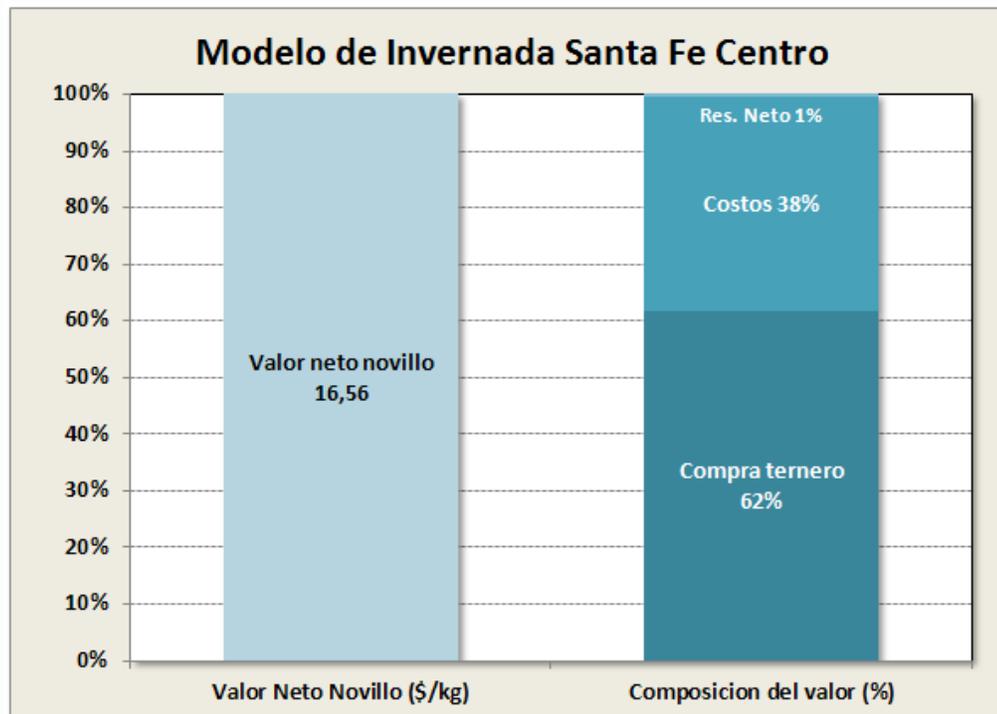


Fuente: Dirección de Análisis Económico Pecuario

¿CÓMO SE REPARTE EL PRECIO DEL NOVILLO?

En los gráficos siguientes se puede observar cómo se reparte (a febrero de 2015) el precio del novillo (valor neto) entre los costos (gastos directos, de estructura y amortizaciones), la compra de terneros y el beneficio o resultado neto, en algunos de los modelos de invernada.





Se observa que con los actuales precios del ternero, la compra se lleva entre 59 y 73% del precio neto (entre 68 y 77% en el informe anterior). Esto indica claramente que la relación de compra-venta sigue siendo desfavorable, pero como la participación porcentual de los costos se mantuvo estable, esto evitó que los resultados de la invernada fueran peores a los registrados en noviembre de 2014.

En el modelo de mayor productividad por hectárea (Pampeana Subhúmeda Alta producción), los costos (especialmente los fijos) son proporcionalmente menores debido a que se diluyen en una cantidad mayor de kilos.

En el modelo Entre Ríos Islas, si bien la cantidad de kilos vendidos es similar a la del modelo de Santa Fe, la incidencia de los costos es algo menor debido a las bajas amortizaciones (campos con muy pocas mejoras). Aquí, el Resultado neto porcentual es el mayor de los tres; sin embargo, debe advertirse que el ciclo productivo en las islas es más lento y su carga (cab/ha) mucho menor a la de la región pampeana subhúmeda.



EMPRESA

AGRICOLO - GANADERA



Para este análisis se consideraron dos zonas **a) centro-sudoeste de la provincia de Buenos Aires** (principales partidos: Daireaux, Bolívar, Coronel Suárez), donde predominan las actividades mixtas y **b) oeste de la región pampeana** (principales partidos: Pellegrini, Rivadavia, Salliqueló, Tres Lomas (Buenos Aires); Gral. Roca (Córdoba) y Maracó, Cahapaleufú, Quemú Quemú, Rancul, Conheló, Trenel, Realicó (La Pampa) donde ya tenemos dos modelos de invernada pura.

a) Zona Centro-Sudoeste de Buenos Aires:

El planteo ganadero preponderante es el ciclo completo. En cuanto a la rotación agrícola, se seleccionaron los cultivos más representativos de esos partidos: **trigo, soja, girasol y maíz**, en dos rotaciones distintas: con y sin maíz. Se analizaron las encuestas y estadísticas disponibles para determinar la proporción de cultivos dentro del área agrícola y los rendimientos promedio obtenidos en las últimas campañas y se calcularon los márgenes brutos para los planteos técnicos típicos de la zona.

DISTRIBUCIÓN DE SUPERFICIES	rotación con maíz (ha)	rotación sin maíz (ha)
Campo natural	250	250
Praderas	100	100
Verdeos de invierno	30	30
Trigo-Soja 2ª	150	150
Girasol	70	70
Soja 1ª	60	100
Maíz	40	0
Total	700	700

Modelo Buenos Aires Centro-Sudoeste (rotación con maíz)	% Superficie sobre total campo (700 ha)	Rendimiento (qq grano/ha y kg carne/ha)	MB (\$/ha)
Trigo-Soja 2ª	10%	30 / 25	1.090
Girasol	9%	22	998
Soja 1ª	21%	30	1.748
Maíz	6%	70	-889
Ganadería (Ciclo completo)	54%	117	934
Margen bruto promedio (\$/ha)			1.025
Estructura + Amortizaciones (\$/ha)			666
Resultado neto promedio (\$/ha)			359

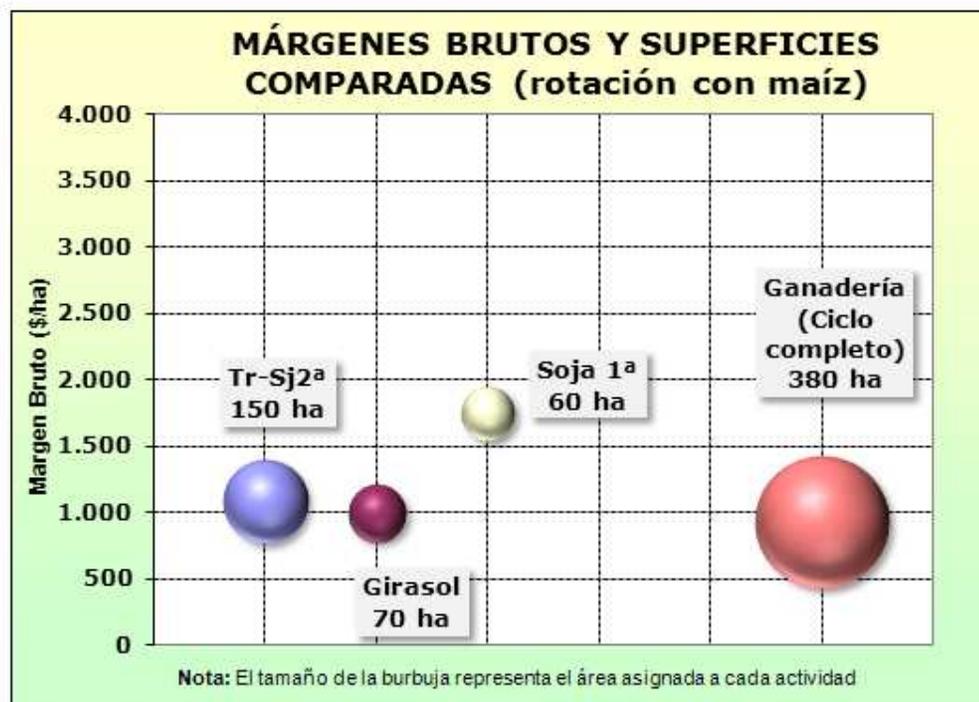
Nota: los márgenes agrícolas se confeccionaron con precios de granos estimados a cosecha (Mercado a Término)

Modelo Buenos Aires Centro-Sudoeste (rotación sin maíz)	% Superficie sobre total campo (700 ha)	Rendimiento (qq grano/ha y kg carne/ha)	MB (\$/ha)
Trigo-Soja 2ª	10%	30 / 25	1.090
Girasol	14%	22	998
Soja 1ª	21%	30	1.748
Ganadería (Ciclo completo)	54%	117	934
Margen bruto promedio (\$/ha)			1.133
Estructura + Amortizaciones (\$/ha)			666
Resultado neto promedio (\$/ha)			467

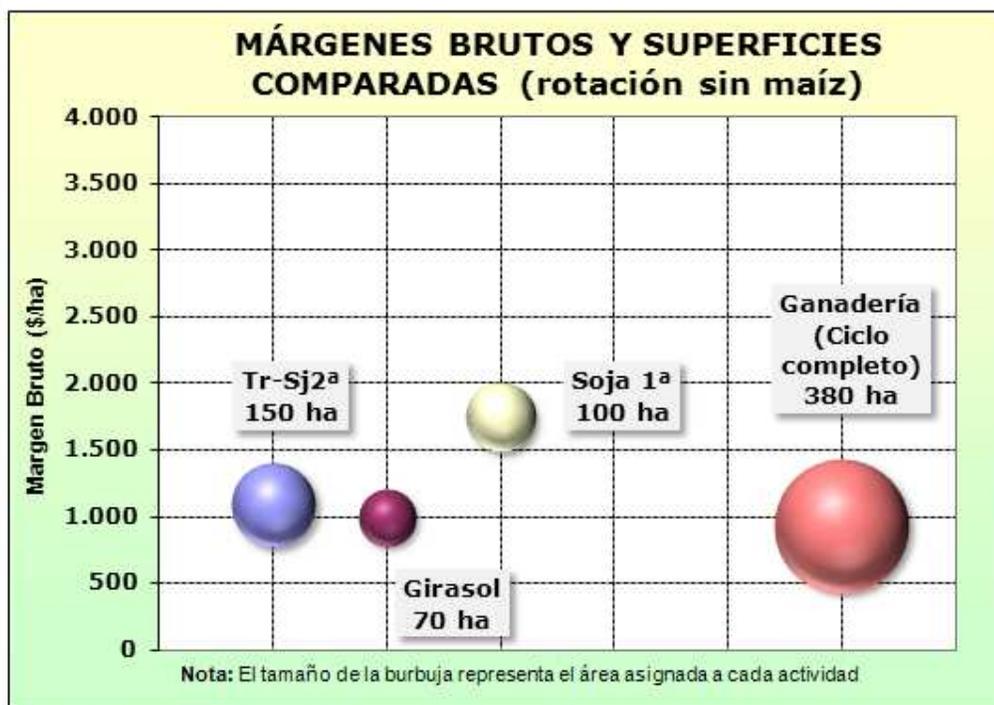
Nota: los márgenes agrícolas se confeccionaron con precios de granos estimados a cosecha (Mercado a Término)

Se confirma lo mostrado en entregas anteriores. La agricultura presenta márgenes bajos, el trigo y el maíz con resultados negativos y sólo la soja aporta al resultado. La caída de precios agrícolas (disponibles) en los últimos doce meses fue de -47% en trigo, -29% en maíz, -20% en sorgo, -14% en girasol y -22% en soja.

La rotación sin maíz es más conveniente visto el pobre resultado y alto riesgo que implica sembrar maíz y la única forma en que tiene sentido la inclusión del maíz es como alimento de la hacienda. La ganadería de ciclo completo tiene un margen inferior al promedio, por lo que no aporta en términos de resultado, aunque iguala el margen del girasol.



Fuente: Dirección de Análisis Económico Pecuario



Fuente: Dirección de Análisis Económico Pecuario

b) Zona Pampeana Subhúmeda:

Se incluyeron los dos modelos de invernada (media y alta producción) en dos rotaciones. Del análisis de censos, encuestas y estimaciones de áreas sembradas y rendimientos de los cultivos predominantes, se armaron las rotaciones y distribución de superficies. A diferencia del análisis para la zona centro-sudoeste, ambas rotaciones corresponden a suelos de aptitudes distintas y entonces tenemos una rotación con maíz e invernada con suplementación y otra en la que el sorgo reemplaza al maíz, los rendimientos de los otros cultivos son menores y la invernada es sin suplementación.

DISTRIBUCIÓN DE SUPERFICIES	rotación con maíz (ha)	rotación con sorgo (ha)
Praderas	350	350
Verdeos de invierno	150	150
Trigo	75	75
Maíz	100	0
Girasol	75	75
Sorgo	0	100
Soja 1ª	150	150
Total	900	900

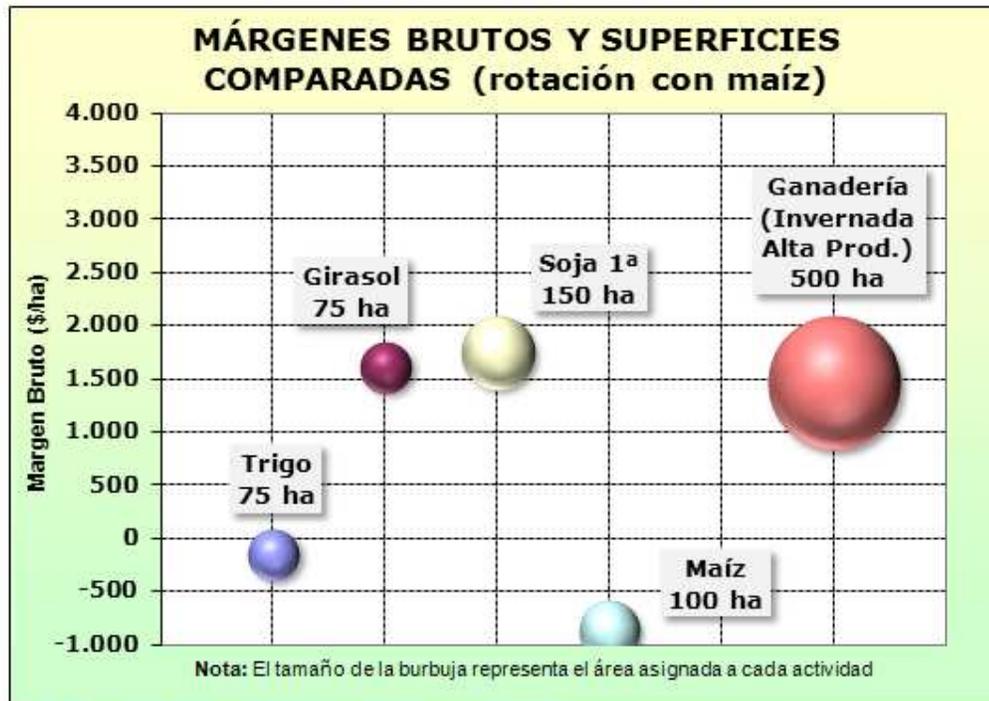
Modelo Pampeana Sub-húmeda (rotación con maíz)	% Superficie sobre total campo (900 ha)	Rendimiento (qq grano/ha y kg carne/ha)	MB (\$/ha)
Trigo	8%	30	-150
Girasol	8%	28	1.609
Maíz	11%	85	-869
Soja 1ª	17%	30	1.748
Ganadería (Invernada Alta Prod.)	56%	605	1.461
Margen bruto promedio (\$/ha)			1.128
Estructura + Amortizaciones (\$/ha)			1072
Resultado neto promedio (\$/ha)			57

Nota: los márgenes agrícolas se confeccionaron con precios de granos estimados a cosecha (Mercado a Término)

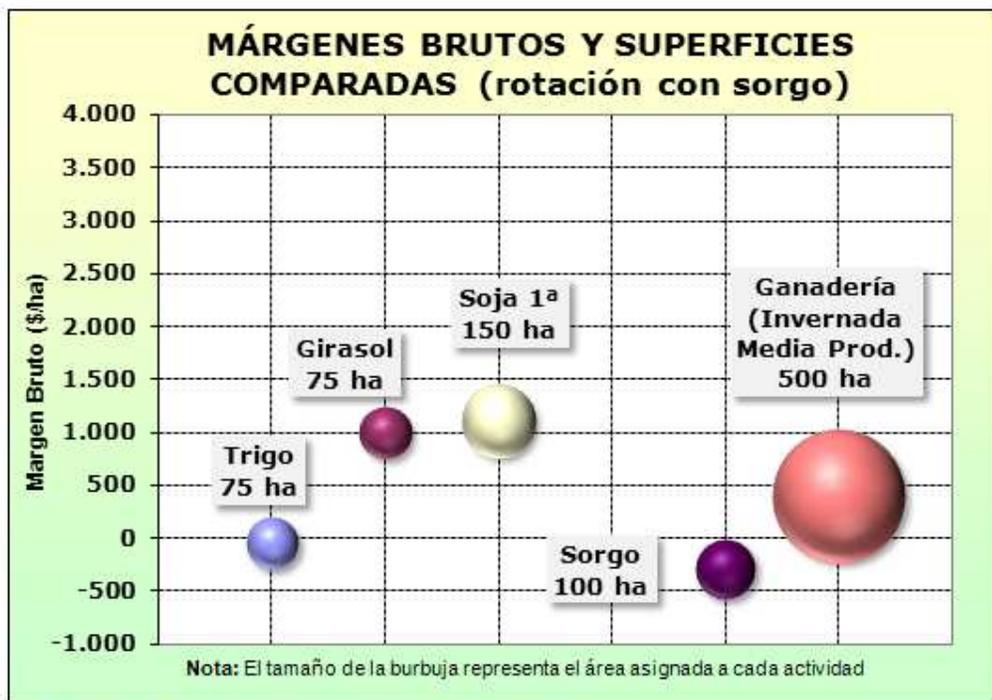
Modelo Pampeana Sub-húmeda (rotación con sorgo)	% Superficie sobre total campo (900 ha)	Rendimiento (qq grano/ha y kg carne/ha)	MB (\$/ha)
Trigo	8%	22	-44
Girasol	8%	22	998
Sorgo	11%	40	-287
Soja 1ª	17%	24	1.112
Ganadería (Invernada Media Prod.)	56%	260	402
Margen bruto promedio (\$/ha)			456
Estructura + Amortizaciones (\$/ha)			887
Resultado neto promedio (\$/ha)			-431

Nota: los márgenes agrícolas se confeccionaron con precios de granos estimados a cosecha (Mercado a Término)

La clásica invernada a pasto sin suplementación está destinada a desaparecer y ya es difícil encontrar planteos de engorde que no incluyan el uso de grano o silo. En esta zona, el trigo, maíz y sorgo presentan márgenes negativos, por lo que solamente las oleaginosas aportan al resultado. Promediando la campaña, se puede decir que solamente con muy buenos rindes se podrá tener algún resultado positivo con la agricultura, especialmente en campos arrendados.



Fuente: Dirección de Análisis Económico Pecuario



Fuente: Dirección de Análisis Económico Pecuario



RESULTADOS ECONÓMICOS COMPARADOS



Mes de actualización: Feb-2015

PLANTEOS DE CRÍA		Salta	Santiago del Estero	Córdoba Norte	Corrientes	Entre Ríos Norte
Tamaño	Superficie (ha)	770	560	825	1.000	500
	Tamaño del rodeo (vacas)	110	115	165	320	230
Planteo técnico	Carga (vientres/ha)	0,14	0,21	0,20	0,32	0,46
	Carga (EV/ha)	0,13	0,19	0,19	0,32	0,41
	Destete (%)	55	60	65	65	67
	Reposición de vaquillonas (%)	20	19	24	20	23
	Edad 1 ^{er} servicio (meses)	24	24	24	36	18
	Mortandad (%)	2,5	3,0	3,0	3,0	3,0
	Peso venta terneros (kg/cab)	180	180	180	160	165
Recursos forrajeros	% de campo natural	100	100	100	100	100
	% de pasturas	0	0	0	0	0
	% de verdeos invierno	0	0	0	0	0
	% de verdeos verano	0	0	0	0	0
	Cantidad de rollos/vaca	0	0	0	0	0
Productividad	Producción Terneros/ha/año	0,08	0,12	0,13	0,21	0,31
	Producción carne (kg/ha/año)	17	27	30	41	68
	Eficiencia de stock (%)	27	29	31	25	34
Precios Brutos (\$/kg)	Precio Ternero	22,06	22,06	22,06	21,96	21,96
	Precio Vaquillona	19,00	19,00	19,00	19,00	19,00
	Precio vaca gorda	13,56	12,54	13,56	13,56	13,56
Resultados económicos (\$/ha)	Ingreso Neto	261	412	462	656	1045
	Gastos Directos	79	109	86	109	185
	<i>Sanidad</i>	10	14	14	24	30
	<i>Personal</i>	69	95	65	86	123
	<i>Alimentación</i>	0	0	7	0	32
	Margen Bruto	182	303	377	547	860
	Valor tierra	3.474	2.345	3.257	12.595	12.595
	Relación MB / Valor tierra	5,3%	12,9%	11,6%	4,3%	6,8%
	Estructura e impuestos	106	166	177	161	255
	Margen Operativo	76	136	200	386	604
Amortizaciones	24	68	48	41	75	
Resultado Neto	51	69	152	345	529	
Rentabilidad s/capital sin tierra	3,7%	2,1%	5,6%	10,0%	10,8%	
Costo de producción	en campo propio (\$/kg vendido)	13,8	14,5	12,0	9,4	9,4

Fuente: Dirección de Análisis Económico Pecuario

Mes de actualización: Feb-2015

PLANTEOS DE CRÍA		Cuenca Salado	Cuenca Salado Chico	Cuenca Salado mejorado	La Pampa-San Luis Semiarida	La Pampa-San Luis Árida
Tamaño	Superficie (ha)	450	175	450	2.100	3.000
	Tamaño del rodeo (vacas)	260	70	410	450	350
Planteo técnico	Carga (vientres/ha)	0,58	0,40	0,91	0,21	0,12
	Carga (EV/ha)	0,56	0,37	0,91	0,21	0,11
	Destete (%)	72	70	80	70	65
	Reposición de vaquillonas (%)	22	18	23	24	23
	Edad 1 ^{er} servicio (meses)	27	27	27	24	24
	Mortandad (%)	3,0	3,0	3,0	3,0	3,0
	Peso venta terneros (kg/cab)	175	175	180	180	180
Recursos forrajeros	% de campo natural	95	95	66	85	100
	% de pasturas	5	0	26	15	0
	% de verdeos invierno	0	5	6	0	0
	% de verdeos verano	0	0	2	0	0
	Cantidad de rollos/vaca	0	0	0	0	0
Productividad	Producción Terneros/ha/año	0,42	0,28	0,42	0,15	0,08
	Producción carne (kg/ha/año)	92	59	157	34	17
	Eficiencia de stock (%)	33	32	35	33	31
Precios Brutos (\$/kg)	Precio Ternero	25,05	25,05	25,05	25,05	25,05
	Precio Vaquillona	17,83	17,83	17,83	17,83	17,83
	Precio vaca gorda	12,54	12,54	12,54	12,54	12,54
Resultados económicos (\$/ha)	Ingreso Neto	1590	999	2729	567	274
	Gastos Directos	189	381	542	178	47
	<i>Personal</i>	119	305	162	74	31
	<i>Sanidad</i>	51	27	91	15	8
	<i>Alimentación</i>	20	48	288	88	8
	Margen Bruto	1.400	617	2.187	390	226
	Valor tierra	24.196	24.196	24.196	5.429	1.795
	Relación MB / Valor tierra	5,8%	2,6%	9,0%	7,2%	12,6%
	Estructura e impuestos	360	503	469	87	58
	Margen Operativo	1040	114	1718	302	168
Amortizaciones	90	31	118	23	17	
Resultado Neto	950	83	1.600	279	152	
Rentabilidad s/capital sin tierra	15,4%	2,5%	17,6%	13,7%	12,9%	
Costo del kg producido	en campo propio (\$/kg)	8,8	17,7	8,9	10,2	9,3

Fuente: Dirección de Análisis Económico Pecuario

Mes de actualización: Feb-2015

PLANTEOS DE CRÍA		Chaco-Formosa Este	Cría Formosa Mejorado 1	Cría Formosa Mejorado 2	Chaco-Formosa Oeste
Tamaño	Superficie (ha)	700	700	700	860
	Tamaño del rodeo (vacas)	150	185	230	130
Planteo técnico	Carga (vientres/ha)	0,21	0,26	0,33	0,15
	Carga (EV/ha)	0,22	0,26	0,31	0,15
	Destete (%)	60	68	75	60
	Reposición de vaquillonas (%)	22	21	20	20
	Edad 1 ^{er} servicio (meses)	36	30	24	36
	Mortandad (%)	3,0	3,0	3,0	3,0
	Peso venta terneros (kg/cab)	180	175	175	180
Recursos forrajeros	% de campo natural	100	100	80	100
	% de pasturas	0	0	10	0
	% de verdeos invierno	0	0	0	0
	% de verdeos verano	0	0	0	0
	Cantidad de rollos/vaca	0	0	0	0
Productividad	Producción Terneros/ha/año	0,13	0,18	0,25	0,09
	Producción carne (kg/ha/año)	28	39	51	19
	Eficiencia de stock (%)	26	30	33	25
Precios Brutos (\$/kg)	Precio Ternero	21,96	21,96	21,96	21,96
	Precio Vaquillona	19,00	19,00	19,00	19,00
	Precio vaca gorda	13,56	13,56	13,56	13,56
Resultados económicos (\$/ha)	Ingreso Neto	437	613	824	297
	Gastos Directos	96	103	168	76
	<i>Sanidad</i>	20	26	31	14
	<i>Personal</i>	76	76	88	62
	<i>Alimentación</i>	0	0	49	0
	Margen Bruto	341	510	657	221
	Valor tierra	5.863	4.126	4.126	3.474
	Relación MB / Valor tierra	5,8%	12,4%	15,9%	6,3%
	Estructura e impuestos	163	147	195	116
	Margen Operativo	178	364	462	105
Amortizaciones	56	44	60	46	
Resultado Neto	123	320	402	58	
Rentabilidad s/capital sin tierra	3,9%	11,3%	10,1%	2,4%	
Costo del kg producido	en campo propio (\$/kg)	12,8	9,1	10,1	14,3

Fuente: Dirección de Análisis Económico Pecuario

Mes de actualización: Feb-2015

PLANTEOS DE CICLO COMPLETO		Chaco Húmedo	Córdoba Centro-Sur	Pampeana Subhúmeda	Buenos Aires Centro- Sudoeste
Tamaño	Superficie (ha)	900	330	2.100	380
	Tamaño del Rodeo (vacas)	200	220	600	190
Planteo técnico	Carga (cab/ha)	0,53	1,12	0,50	0,93
	Carga (EV/ha)	0,40	0,91	0,39	0,73
	Destete (%)	60	65	75	69
	Reposición de vaquillonas (%)	20	19	19	20
	Edad 1 ^{er} servicio (meses)	36	24	24	24
	Mortandad (%)	3,0	2,5	3,0	3,0
	% terneros que se invernan	100	100	70	100
	% terneras que se invernan	28	40	36	42
	Ganancia peso novillos (g/cab/día)	300	900	500	500
	Ganancia peso vaquillonas (g/cab/día)	300	700	500	500
	Tiempo de engorde novillos (meses)	35	9	14	15
	Tiempo de engorde vaquillonas (meses)	20	8	9	9
	Peso salida machos (kg/cab)	460	430	390	410
	Peso salida hembras (kg/cab)	320	320	310	310
	Recursos forrajeros	% de campo natural	100	50	84
% de pasturas		0	30	16	26
% de verdes invierno		0	15	0	8
% de verdes de verano		0	5	0	0
Suplementación (kg/cab/día)		0	3	3	0
Meses de suplementación		4	3	4	0
Cantidad de rollos/cab		0	0,5	0,1	0
Productividad	Producción carne (kg/ha/año)	46	157	63	117
	Eficiencia de stock (%)	25	40	36	36
Precios Brutos (\$/kg)	Precio venta ternero	21,96	25,05	25,05	25,05
	Precio venta ternera	21,89	23,17	23,17	23,17
	Precio venta vaca descarte buena	12,54	12,54	12,54	12,54
	Precio venta novillos	17,91	17,12	17,81	17,81
	Precio venta vaquillonas	19,00	17,83	17,83	17,83
Resultados económicos (\$/ha)	Ingreso Neto	671	2.255	976	1.748
	<i>Gastos personal</i>	199	486	122	418
	<i>Gastos sanidad</i>	30	63	28	52
	<i>Gastos alimentación</i>	0	523	163	345
	Total Gastos Directos	229	1.071	314	814
	Margen Bruto	443	1.184	662	934
	Valor tierra	5.863	36.481	5.429	33.875
	Relación MB / Valor tierra	7,5%	3,2%	12,2%	2,8%
	Estructura e impuestos	178	550	130	539
	Margen Operativo	264	634	532	395
Amortizaciones	58	149	31	127	
Resultado Neto	207	485	501	268	
Rentabilidad s/capital sin tierra	5,0%	5,1%	15,2%	3,3%	
Costo de producción	en campo propio (\$/kg vendido)	11,74	12,75	8,97	13,93

Fuente: Dirección de Análisis Económico Pecuario

Mes de actualización: Feb-2015

PLANTEOS DE INVERNADA		Pampeana subhúmeda Media Producción	Pampeana subhúmeda Alta Producción	Entre Ríos Islas 1	Entre Ríos Islas 2	Santa Fe Centro	Entre Ríos Sudoeste
Tamaño	Superficie (ha)	500	500	900	900	700	340
	Cabezas compradas por ciclo	623	1.400	185	236	227	445
Planteo técnico	Duración invernada novillos (meses)	15,8	11,5	23,4	23,4	22,2	16,7
	Carga (cab/ha)	1,64	2,80	0,40	0,40	0,60	1,61
	Carga (kg/ha)	492	847	132	140	189	482
	Carga (EV/ha)	1,44	2,71	0,36	0,36	0,51	1,44
	Peso entrada machos (kg/cab)	180	180	170	170	180	180
	Peso salida machos (kg/cab)	420	425	490	490	450	460
	Ganancia peso machos (g/cab/día)	500	700	450	450	400	550
	% machos en la invernada	100	100	100	70	100	66
	Peso entrada hembras (kg/cab)	0	0	0	340	0	170
	Peso salida hembras (kg/cab)	0	0	0	450	0	350
	Ganancia peso hembras (g/cab/día)	0	0	0	300	0	550
	Mortandad (%)	2,0	2,0	5,0	5,0	2,0	2,0
	Recursos forrajeros	% de campo natural	0	0	100	100	80
% de pasturas		80	70	0	0	20	50
% verdes de invierno		20	30	0	0	0	15
% verdes de verano		0	0	0	0	0	30
Cantidad rollos/cab (machos)		0,4	0,5	0,4	0,0	0,5	2,0
Cantidad rollos/cab (hembras)		0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	2,0
Suplementación machos (kg/cab/día)		0,0	4,0	0,0	0,0	0,0	3,0
Suplementación hembras (kg/cab/día)		0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	2,0
Meses de suplementación (machos)		0	4	0	0	0	2
Meses de suplementación (hembras)		0	0	0	0	0	2
Productividad	Producción carne (kg/cab/año)	159	216	129	96	126	165
	Producción carne (kg/ha/año)	260	605	51	38	75	266
	Eficiencia de stock (%)	53	71	39	28	40	55
Precios Brutos (\$/kg)	Precio compra machos	25,05	25,05	21,96	21,96	21,96	21,96
	Precio compra hembras	23,17	23,17	21,89	8,85	21,89	21,89
	Precio venta machos	17,81	17,81	17,12	17,12	17,81	17,81
	Precio venta hembras	17,83	17,83	17,83	12,54	17,83	17,83
Resultados económicos (\$/ha)	Ventas netas	8.023	18.363	1.382	1.446	2.215	8.270
	Compras netas	5.983	13.446	813	946	1.365	5.350
	Ingreso neto	2.039	4.917	569	499	850	2.920
	<i>Gastos Personal</i>	407	610	113	113	145	299
	<i>Gastos Sanidad</i>	85	146	19	19	28	76
	<i>Gastos Alimentación</i>	1.145	2.699	139	88	149	1.902
	Total Gastos Directos	1.637	3.456	270	220	323	2.276
	Margen Bruto	402	1.461	299	279	527	644
	Valor tierra	39.087	39.087	2.823	2.823	18.240	32.138
	Relación MB / Valor tierra	4,2%	8,8%	9,6%	7,8%	1,8%	7,1%
	Estructura e impuestos	748	932	157	157	412	883
Margen Operativo	-346	529	141	122	115	-240	
Amortizaciones	139	139	7	7	102	197	
Resultado Neto	-485	390	134	115	13	-437	
Rentabilidad s/capital sin tierra	-4,2%	1,9%	9,7%	7,8%	0,3%	-3,5%	
Costo de producción	en campo propio (\$/kg vendido)	17,56	16,21	14,45	12,88	16,46	17,54

Fuente: Dirección de Análisis Económico Pecuario

Comentarios:

En general los **márgenes de la cría** resultaron inferiores a los de noviembre del año pasado. El precio del ternero pre-zafra presentó un comportamiento algo volátil, aumentando levemente en Cuenca del Salado y cayendo en el NEA. Esto sumado a mayores costos (básicamente ajustes de salarios) resultó en caídas poco pronunciadas (menores a 10%) en los modelos pampeanos y de mayor proporción en los extrapampeanos, que además son menos productivos.

El **ciclo completo** vio mejorar sus resultados, a consecuencia del leve repunte en el precio del gordo. En general es una actividad que actualmente presenta buenos resultados

La **invernada** sigue perjudicada por una relación de compra-venta desfavorable aunque los resultados mejoraron respecto del pasado mes de noviembre. Casi todos los modelos presentan hoy resultados bajos aunque positivos y a esto contribuye el bajo precio del maíz. Los modelos que engordan a pasto sin obtener buenas producciones de carne se encuentran en situación complicada.

En materia de costos, aparte del aumento salarial anual, se reajustaron algunos gastos de estructura como consecuencia del cambio de año calendario y se registraron también aumentos en el costo del flete.



SISTEMA DE ENGORDE A CORRAL



Se presentan los resultados económicos de la actividad FEED-LOT, tanto en su modalidad POR ADMINISTRACIÓN como la opción HOTELERÍA.

En el Feed-lot POR ADMINISTRACIÓN el propietario de las instalaciones compra los animales, los engorda y luego los vende. En la HOTELERÍA, en cambio, el propietario de los animales es distinto que el propietario de las instalaciones; por lo que se analiza el negocio para cada parte: el propietario de los animales capitaliza los animales pagando el servicio de hotelería, en tanto que el negocio para el propietario de las instalaciones es compensar sus costos a través de los ingresos que cobra por brindar el servicio de hotelería.

NEGOCIO DEL FEED LOT			
RECURSOS		PROPIETARIO DE INSTALACIONES	
		NO	SI
PROPIETARIO ANIMALES	NO	----	cobra por hotelería
	SI	capitaliza animales	Feed-lot por administración

En las páginas siguientes, se presentan los resultados actualizados a noviembre de 2014.

Las diferencias entre los negocios desde el punto de vista del feedlotero y para el propietario de la hacienda se pueden apreciar en el siguiente cuadro.

RUBRO	FEED LOT TRADICIONAL		CONTRATOS DE ENGORDE			
	(Hacienda propia)		PROPIETARIO HACIENDA		SERVICIO HOTELERÍA	
	ingresos	costos	ingresos	costos	ingresos	costos
\$/cab						
Ventas - Compras	987		987			
Sanidad		30		30	30	30
Alimentación		902		965	965	902
Personal		182				182
Servicio hotelería				240	240	
Total	987	1.115	987	1.236	1.236	1.115
RESULTADO	-128		-249		121	



Mes de actualización:

feb-15

Feed-lot Hacienda propia

Maíz de producción propia valuado a costo de oportunidad

Categoría compra	TERNERO SE BsAs	
Peso entrada	160	kg/cab
Categoría venta	TERNERO GORDO	
Peso salida a campo	320	kg/cab
Peso neto venta	304	
Cabezas compradas (escala)	1.000	cab/ciclo
Mortandad	1%	
Cabezas vendidas	990	cab/ciclo
Duración	133	días
Ganancia diaria	1,20	kg/cab/día
Desbaste	5%	
Precio compra	25,05	\$/kg
Gastos compra	8%	
Precio neto compra	27,05	\$/kg
Precio venta	18,89	
Gastos venta	7%	
Precio neto venta	17,66	\$/kg

RESULTADOS DEL FEED-LOT

Ventas netas por cabeza	5.316	\$/cab
Compras netas por cabeza	4.329	
INGRESO NETO	987	
Gasto alimentación por ciclo	902	
Gasto sanidad	30	
Gasto personal	182	
TOTAL GASTOS	1.115	
MARGEN BRUTO	-128	\$/cab/ciclo
MARGEN BRUTO (1000 cab y 2,74 ciclos/año)	-351.130	\$/año

Gastos administración y estructura	226.142	\$/año
RESULTADO OPERATIVO	-577.272	
Amortizaciones	75.006	
RESULTADO NETO FEED-LOT	-652.278	\$/año

Costo del kilo vendido	18,27	\$/kg
-------------------------------	--------------	--------------

Fuente: Dirección de Análisis Económico Pecuario

El modelo de **feed-lot por administración** se presenta con la variante de considerar dentro de los costos de alimentación, el precio del maíz comprado, valuado a costo de oportunidad, o sea precio de mercado menos los gastos de comercialización.

En cualquiera de sus dos variantes, el resultado neto es negativo como consecuencia de la muy desfavorable relación de compra-venta.

RESULTADOS COMPARADOS MAÍZ PROPIO vs MAÍZ COMPRADO			
Maíz --->	Propio	Comprado	
TOTAL GASTOS	1.115	1.426	\$/cab/ciclo
MARGEN BRUTO	-128	-439	\$/cab/ciclo
RESULTADO NETO	-240	-554	\$/cab/ciclo
COSTO KILO VENDIDO	18,27	19,29	\$/Kg

Fuente: Dirección de Análisis Económico Pecuario

En el caso del **feed-lot con hotelería**, el margen continúa siendo negativo para el propietario de la hacienda y con una mínima rentabilidad para el que da el servicio.

		Mes de actualización:	feb-15
Feed-lot Hotelería			
Categoría compra	TERNERO SE BsAs		
Peso entrada	160	kg/cab	
Categoría venta	TERNERO GORDO		
Peso salida a campo	320	kg/cab	
Peso neto venta	304		
Cabezas compradas (escala)	1.000	cab/ciclo	
Mortandad	1%		
Cabezas vendidas	990	cab/ciclo	
Duración	133	días	
Ganancia diaria	1,20	kg/cab/día	
Desbaste	5%		
Precio compra	25,05	\$/kg	
Gastos compra	8%		
Precio neto compra	27,05	\$/kg	
Precio venta	18,89		
Gastos venta	7%		
Precio neto venta	17,66	\$/kg	
Ventas netas	5.316	\$/cab	
Compras netas	4.329		
Gasto alimentación por ciclo	902		
RESULTADOS DEL PROPIETARIO DE LA HACIENDA QUE CONTRATA EL SERVICIO			
INGRESO NETO	987	\$/cab	
Gastos alimentación	965		
Gastos sanidad	30		
Gastos hotelería	240		
TOTAL GASTOS	1.236		
MARGEN BRUTO	-249	\$/cab/ciclo	
RESULTADOS DEL FEED-LOT			
Ingreso por servicio de hotelería	240	\$/cab	
Ingreso neto por alimentación	63		
Gasto personal	182		
MARGEN BRUTO	121	\$/cab/ciclo	
MARGEN BRUTO (1000 cab y 2,74 ciclos/año)	330.814	\$/año	
Gastos administración y estructura	226.142	\$/año	
RESULTADO OPERATIVO	104.672		
Amortizaciones	75.006		
RESULTADO NETO FEED-LOT	29.666	\$/año	

Fuente: Dirección de Análisis Económico Pecuario



EVOLUCIÓN DEL COSTO DEL KILO PRODUCIDO



En este número, como lo venimos haciendo cada seis meses, volvemos a presentar la evolución del costo del kilo producido para las distintas actividades ganaderas (la versión original fue incluida en el número de septiembre de 2013) con el agregado de los valores correspondientes a diciembre de 2014. A estos valores los contrastamos con el precio de venta de los productos con el objetivo de seguir la evolución del negocio ganadero en forma semestral y desde una perspectiva distinta.

Metodología

Se graficaron los valores (dos por año) correspondientes a los meses de junio y diciembre desde 2010 hasta 2014. Para el año 2010 se utilizó noviembre en vez de diciembre debido a que no contábamos con el dato de este último mes. En cría se agruparon los modelos de distintas zonas debido a que se comprobó que las curvas tenían un comportamiento similar. Por eso el costo del kilo producido resultante es un promedio de todos los modelos disponibles. En ciclo completo se tomó el modelo del centro-sur de Córdoba, en invernada se promediaron los dos de región pampeana (que venden solamente novillitos) y en feed-lot se tomó el modelo por administración.

Por costo del kilo producido entendemos la sumatoria de todos los gastos directos (alimentación, sanidad y personal), indirectos (gastos de estructura e impuestos y amortizaciones) y el costo de compra de la hacienda (en caso de que la hubiere) incluidos los respectivos gastos de comercialización, dividido por el total de kilogramos vendidos. Por esta razón, en invernada es más propio hablar de “costo del kilo vendido” ya que entre los kilos vendidos están los comprados, que en rigor, no fueron producidos por el invernador. Para calcular el precio de los productos se tomó el promedio ponderado de todas las categorías vendidas por los diferentes modelos, descontados los gastos de comercialización (precios netos).

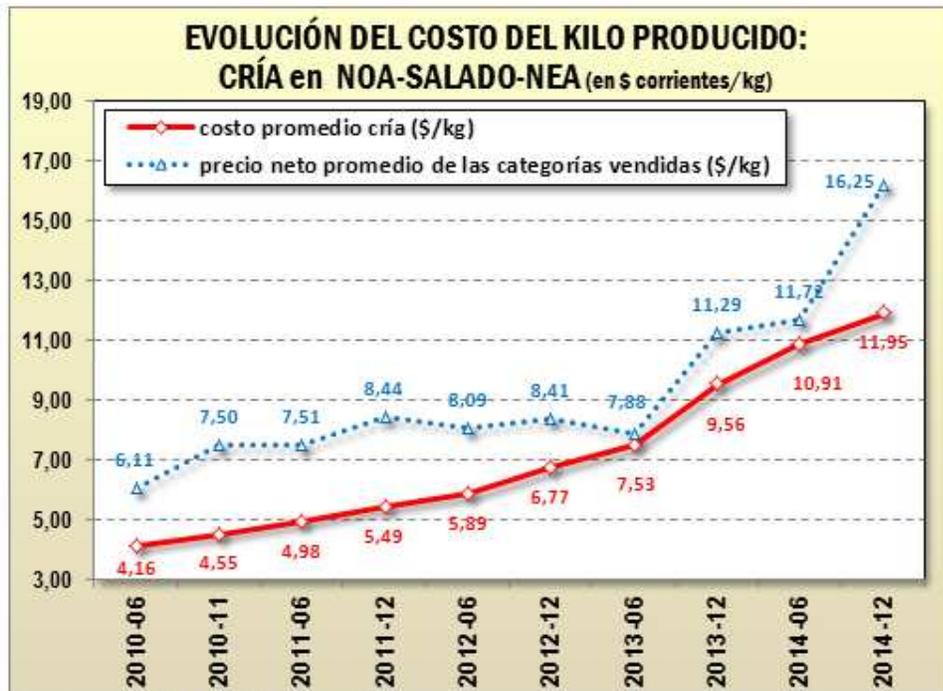
Evolución en el último semestre

Se observa claramente como durante la segunda mitad de 2014 se produjo la divergencia en los precios de la invernada y el gordo. La hacienda terminada vio estancarse totalmente sus cotizaciones mientras que el precio de los terneros aumentó en forma sostenida (más de un 30% en seis meses)

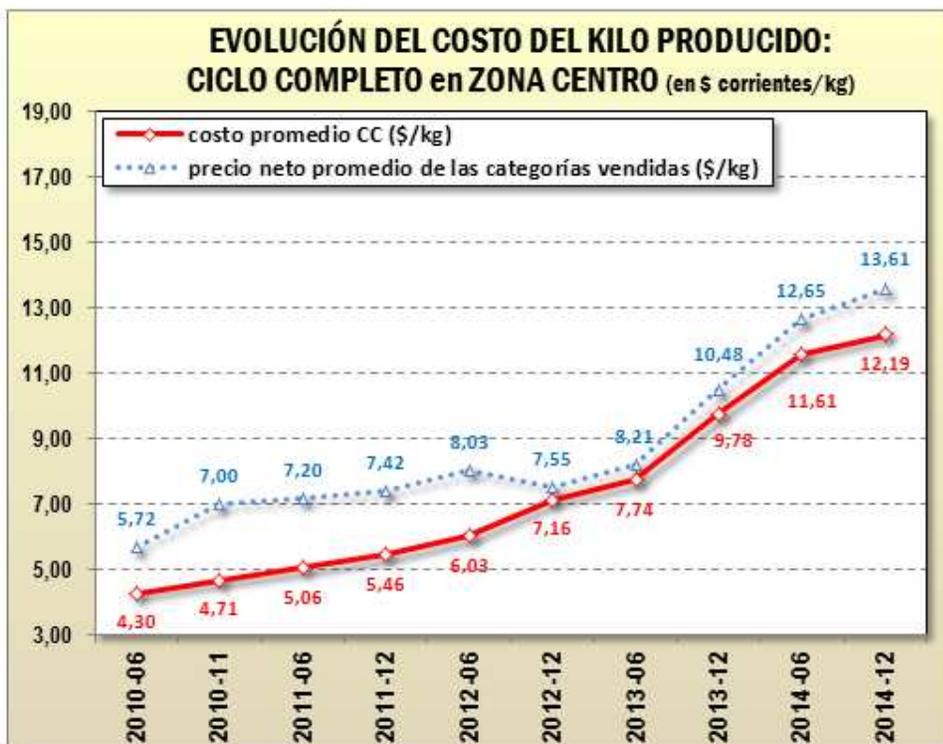
Los costos en invernada y feed-lot, además, se incrementaron en mayor proporción que en el caso de la cría. Esto en parte puede ser atribuido a los gastos en personal (de mayor relevancia en los modelos más intensivos) que habitualmente aumentan en los últimos meses del año. En el caso de la cría también registramos descensos en el costo de sanidad, pero debido a un ajuste realizado en el planteo sanitario. Los demás costos aumentaron en línea con la inflación, que fue desacelerándose, después de un primer semestre con valores muy altos.

En la primera parte del año se había registrado una transferencia de márgenes de la cría a la invernada, con una relación ternero-novillo para junio de 1,12 (inferior al promedio de la serie 1990-2013 que fue de 1,15). En el segundo semestre se verificó el proceso inverso, con una relación que fue de 1,43 en diciembre pero alcanzó picos de 1,50. En diciembre de 2014 las rentabilidades resultaron, entonces, positivas para la cría y ciclo completo y negativas para las actividades de engorde, situación que repite la registrada en diciembre de 2013.

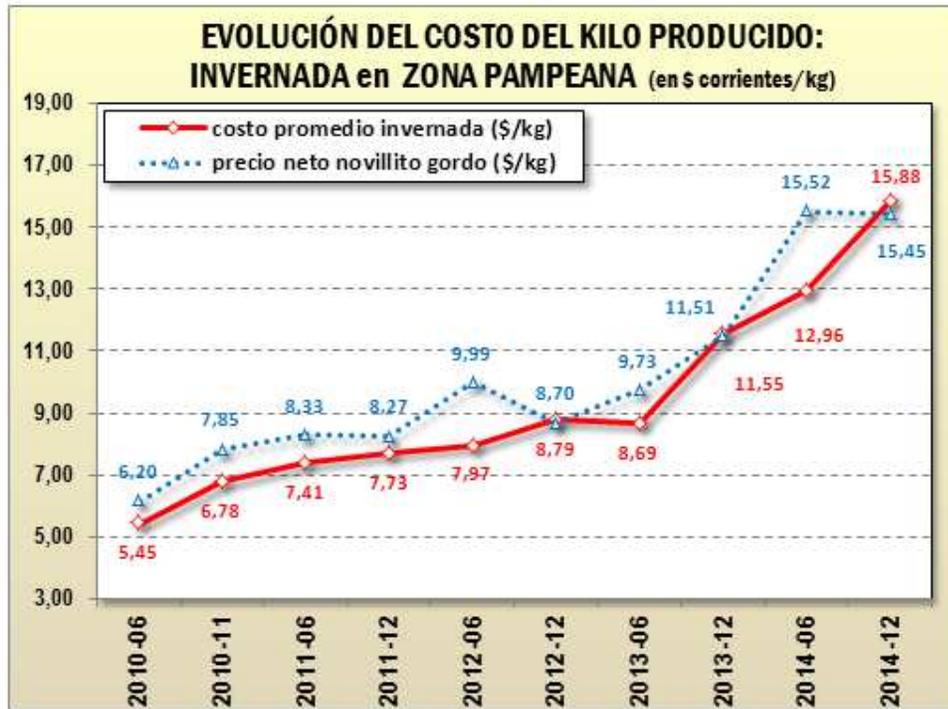
Por último, cabe aclarar que variaciones en el costo del kilo producido no necesariamente se correlacionan con variaciones en los márgenes, ya que hay otros factores que inciden en mucha mayor medida, como ser el precio de venta y la relación compra-venta. Tanto en invernada como en feed-lot, el precio de compra representa entre el 60 y 70% del costo total, mientras que la sanidad y las amortizaciones no alcanzan (entre ambas) al 5% de los costos y agregando el personal apenas se llega al 10%. En los modelos de cría, por su parte, los gastos fijos (estructura e impuestos) superan el 50% del costo.



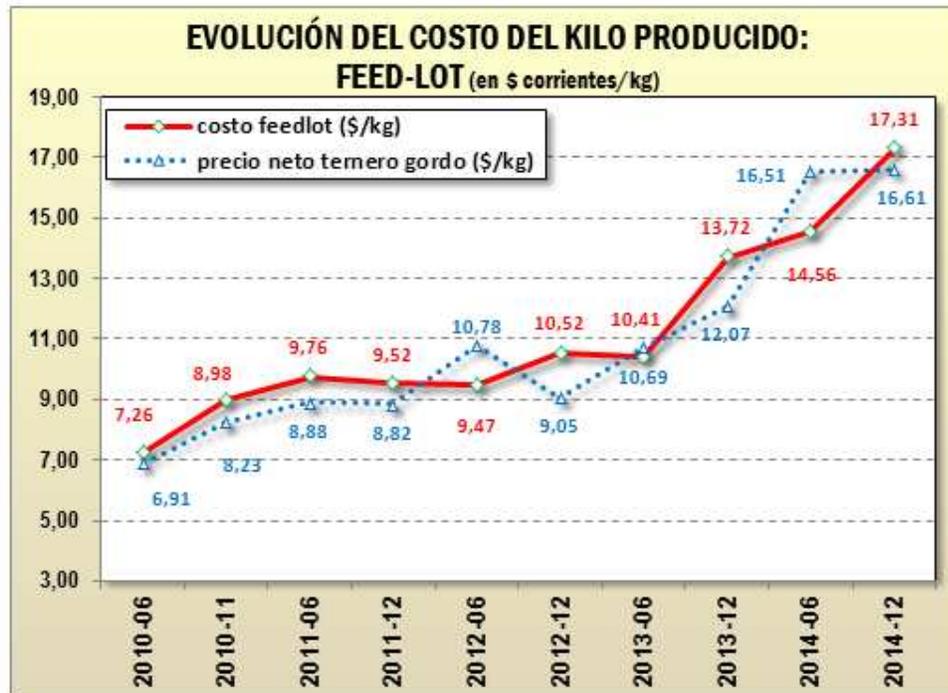
Fuente: Dirección de Análisis Económico Pecuario



Fuente: Dirección de Análisis Económico Pecuario



Fuente: Dirección de Análisis Económico Pecuario



Fuente: Dirección de Análisis Económico Pecuario



EVOLUCIÓN DE LOS MARGENES BRUTOS



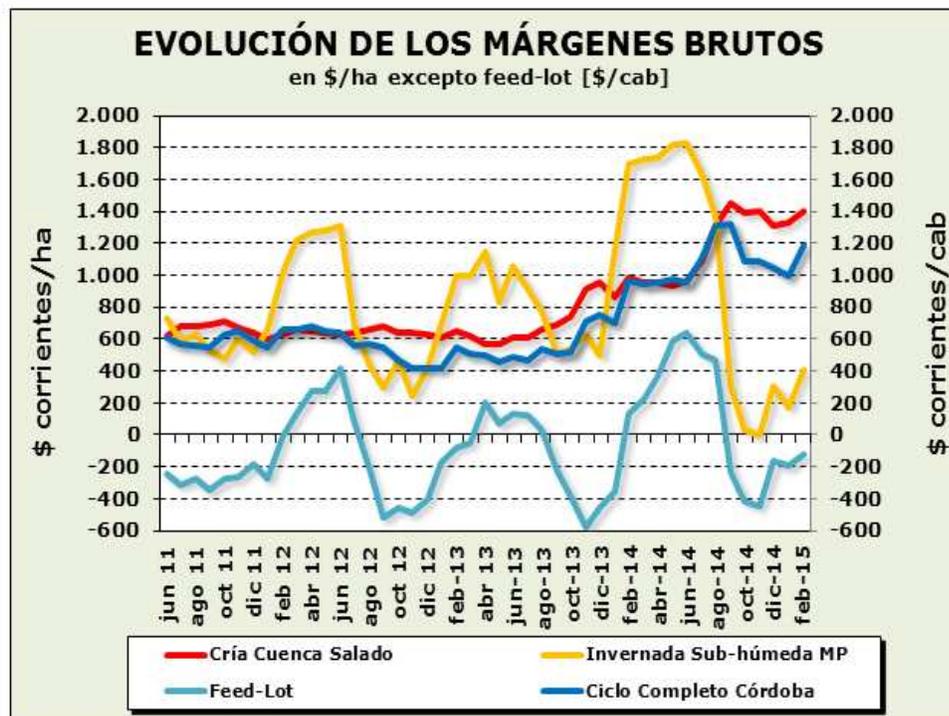
Se analiza la evolución de los márgenes brutos en el periodo junio de 2011 a febrero de 2015, tomando los modelos más caracterizados de cada actividad ganadera, esto es:

- **Cría en Cuenca del Salado (Modelo base)**
- **Invernada en Región Subhúmeda (Modelo Media producción)**
- **Ciclo completo en Córdoba**
- **Feed-lot (hacienda propia)**

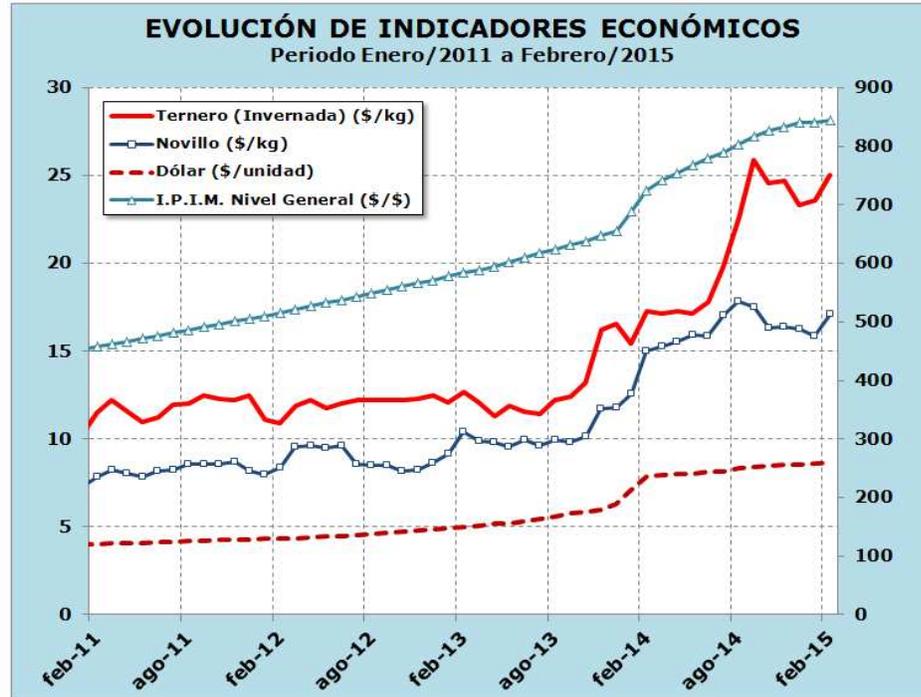
Nota: Todos los márgenes fueron expresados en \$/hectárea excepto los de feed-lot que se expresan en \$/cabeza

Pueden comentarse los siguientes aspectos:

- Cría y ciclo completo presentan curvas de evolución similar y lo mismo sucede con la evolución de la invernada y el feed-lot. Durante el primer semestre de 2014, se registraron márgenes muy similares para la cría y el ciclo completo.
- Los márgenes actuales de la invernada son los más bajos de los últimos años, situación tanto más negativa considerando que los valores están expresados en moneda corriente. Es de destacar que la invernada sin suplementación presenta hoy resultados muy pobres, ya que la relación novillo/maíz es sumamente favorable al uso del grano en la alimentación de la hacienda.



Fuente: Dirección de Análisis Económico Pecuario.



Incluimos en el análisis un gráfico con la evolución de algunos indicadores económicos de interés para el sector ganadero, como lo son el precio del ternero, precio del novillo, índice de inflación mayorista (IPIM) y el tipo de cambio oficial (\$/u\$s).

De cotejar este gráfico conjuntamente con el anterior se deducen algunas conclusiones de interés:

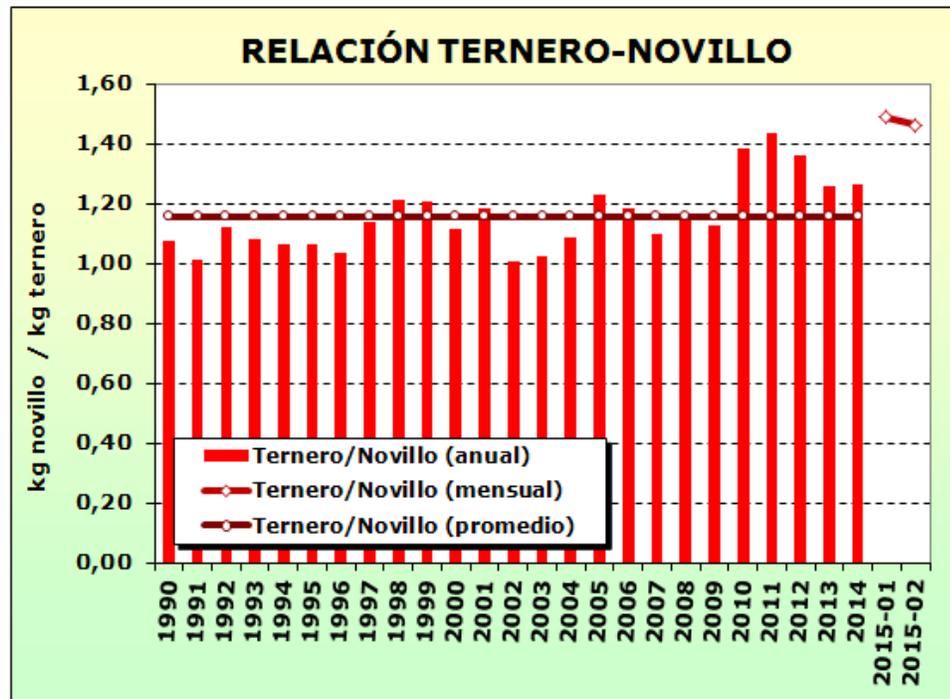
- Durante el primer semestre de 2014, en el cual los márgenes brutos tanto de la invernada como del feed-lot fueron muy superiores a los del segundo semestre, el precio del ternero estuvo tranquilo y se mantuvo cerca de los precios del novillo (relaciones de compra-venta más cercanas a la histórica).
- Hacia el segundo semestre ese escenario se revirtió: el precio del ternero se disparó y el del novillo bajó, con el consiguiente incremento de la relación compra-venta.
- Por otro lado, los precios de insumos y costos para el sector ganadero, incluyendo el costo de la mano de obra, subieron, tal como lo refleja el IPIM.
- La consecuencia de ello fue evidente: con mayores costos, mayor precio de compra de su insumo (el ternero) y con precio de venta de su producto (novillo) estancado o menor, los márgenes brutos de los planteos de engorde cayeron en picada, tal como refleja el gráfico de evolución de los márgenes brutos.



EVOLUCIÓN DE PRECIOS DE INSUMOS Y RELACIONES INSUMO - PRODUCTO



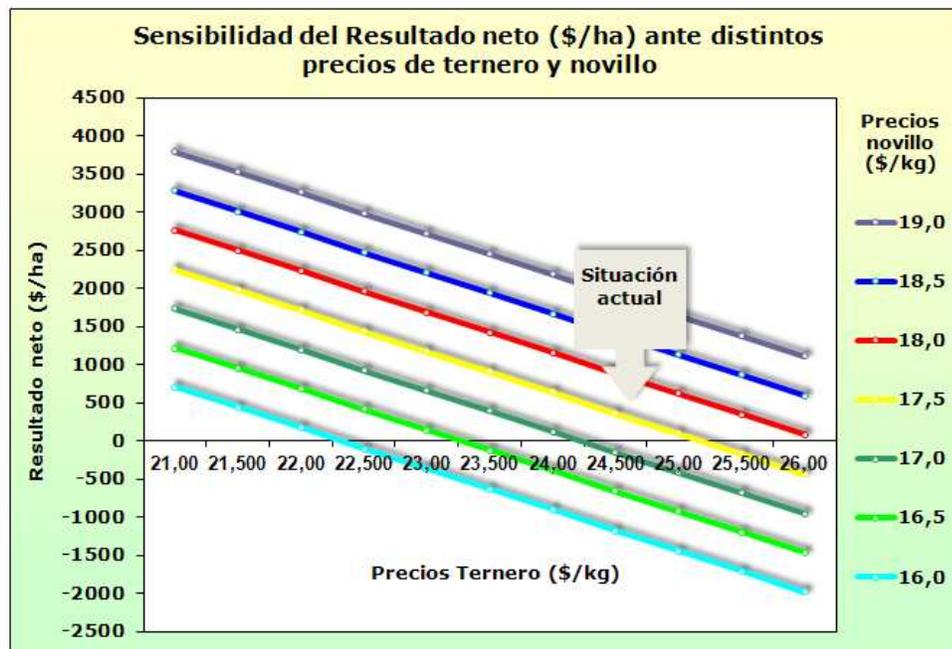
Relación Compra-Venta



Fuente: Precios de la serie de AACREA, Delegaciones MAGyP y Mercado Liniers.

1,48 y 1,46 en los dos primeros meses del año son valores máximos históricos. Si bien en el segundo semestre del año pasado se registraron guarismos mayores, en el promedio anual se compensaron con valores bajos del primer semestre. Es de suponer que en los próximos meses, con la zafra de terneros a pleno, se produzca un descenso en la relación.

En el gráfico siguiente se muestra el análisis de sensibilidad del **Resultado Neto** ante distintos precios del ternero y del novillo, considerando el modelo de **Invernada Alta Producción** para la región pampeana subhúmeda.

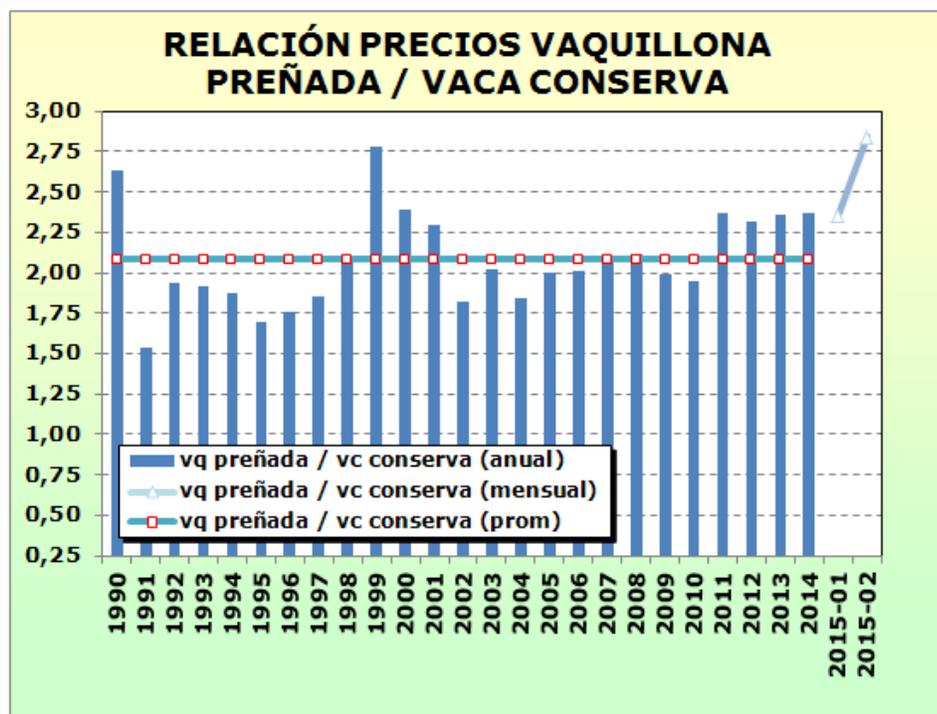


Se observa que con el precio actual del kilo vivo de novillito gordo entre 17 y 18 pesos para no tener pérdidas, la actividad invernada de alta producción debería pagar por el ternero un precio no mayor a 25/26 pesos.

Relación de precios vaquillona preñada / vaca conserva

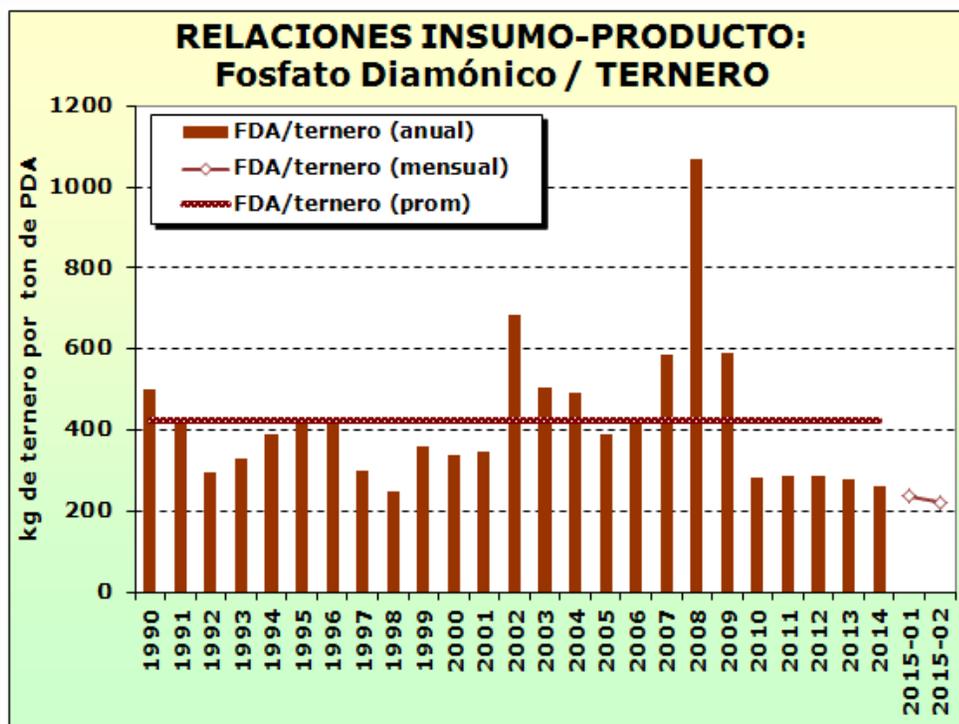
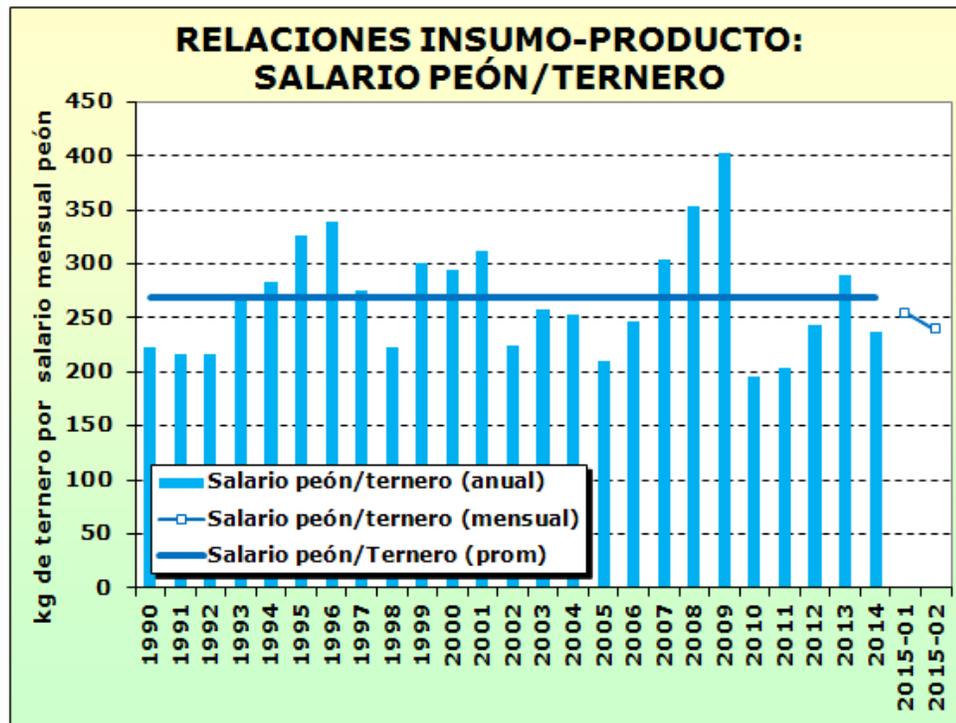
Se considera para el gráfico la relación entre el valor de una vaca de descarte de 400 kg que se vende como conserva y el de una vaquillona para reposición.

De confirmarse los valores actuales de esta relación de precios en los próximos meses, se estaría evidenciando el inicio de una fase de retención, más de acuerdo con las expectativas favorables que presenta hoy la ganadería.



Relaciones insumo-producto

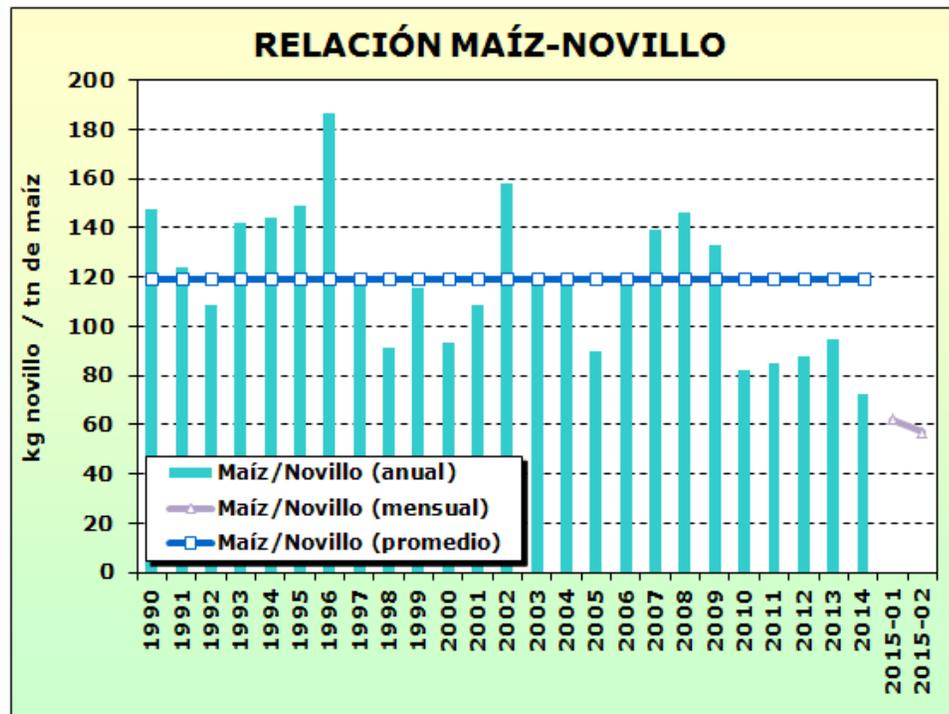
La relación salario peón/ternero del 2014 cerró con un promedio algo inferior a la media del periodo, y arrancó el 2015 con valores parecidos. Este aspecto favorecería la incorporación de personal para intensificar la producción de carne. Lo mismo sucede con la relación fertilizante/ternero aunque en este caso los valores actuales están muy por debajo del promedio.



INTENSIFICACIÓN

En este apartado se incluyen indicadores que permiten orientar la toma de decisiones del productor, especialmente si está evaluando continuar con esquemas extensivos de producción o si piensa inclinarse hacia sistemas de mayor grado de intensificación.

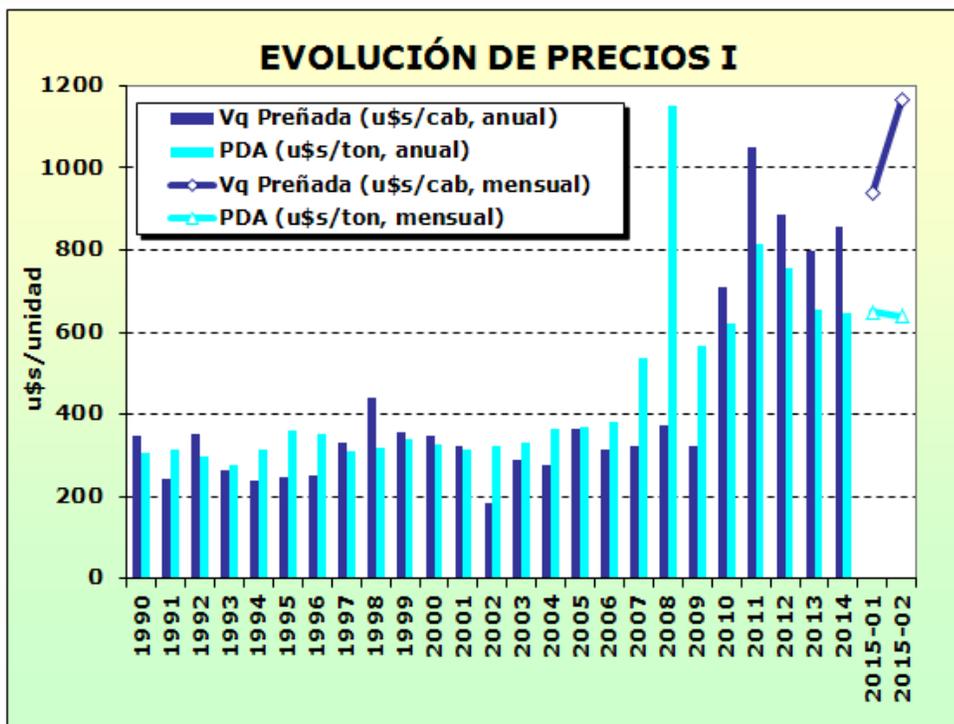
Relación maíz / novillo:

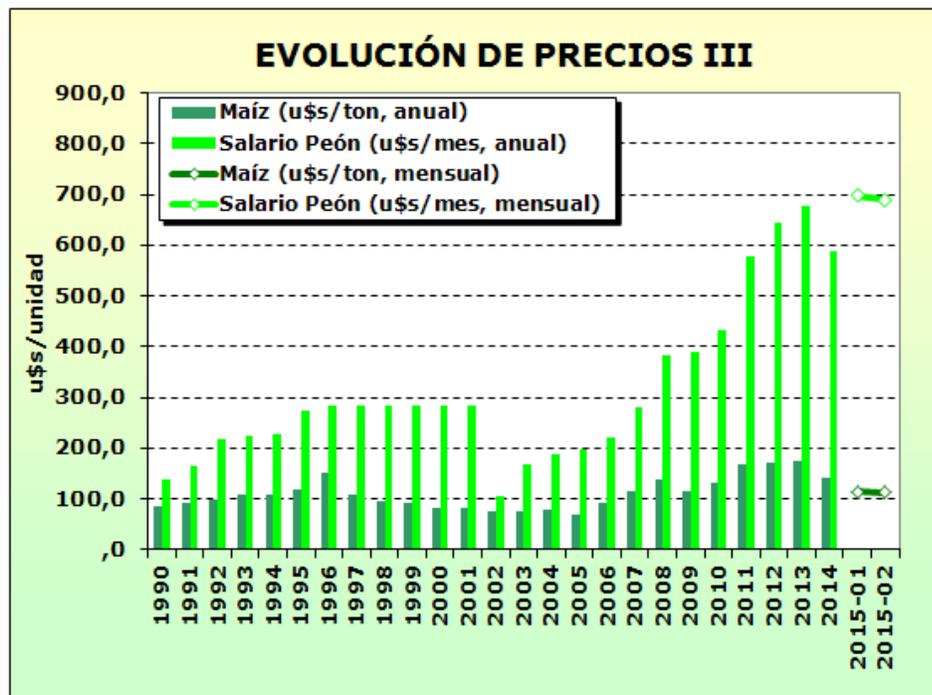
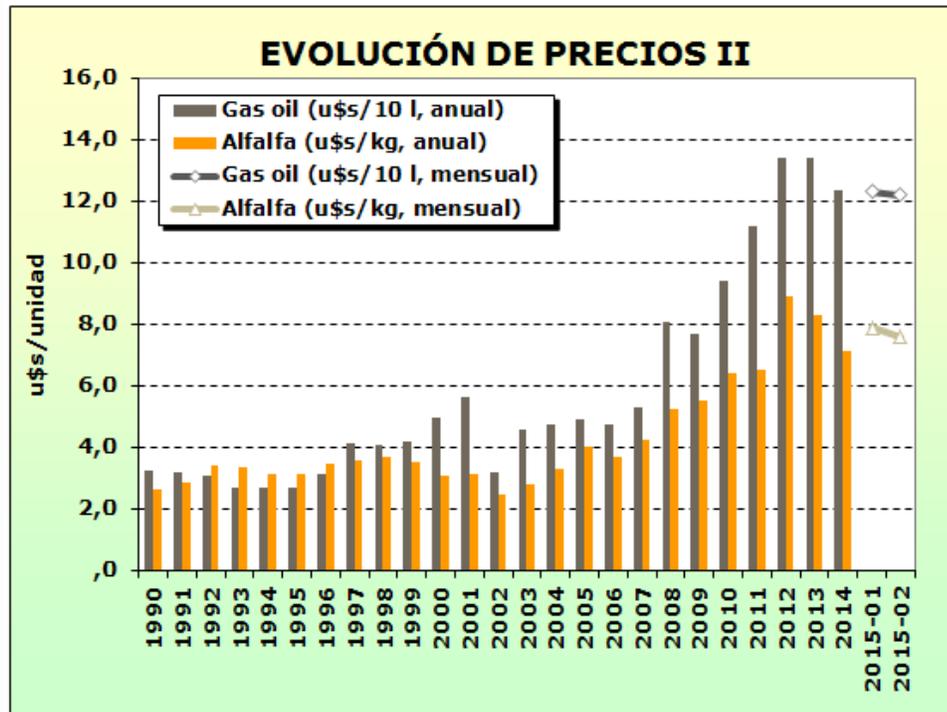


El maíz continúa con precios muy bajos, tanto que la relación maíz/novillo para el 2014 fue la mínima histórica desde 1990. A febrero de 2015 se necesitan apenas 57 kg de novillo para comprar una tonelada de maíz, menos de la mitad de la relación histórica (120 kg novillo = 1 ton maíz). Esto invalida, de alguna manera, el maíz como cultivo agrícola pero potencia el uso del grano como insumo para las actividades ganaderas.

EVOLUCIÓN DE PRECIOS DE INSUMOS

Para destacar, el gran aumento de los precios de la vaquillona preñada, que está mostrando una expectativa muy favorable para el negocio ganadero, pero que aún no se ve reflejado en los resultados económicos. Los restantes insumos continúan con precios muy estables sin presentar movimientos bruscos.

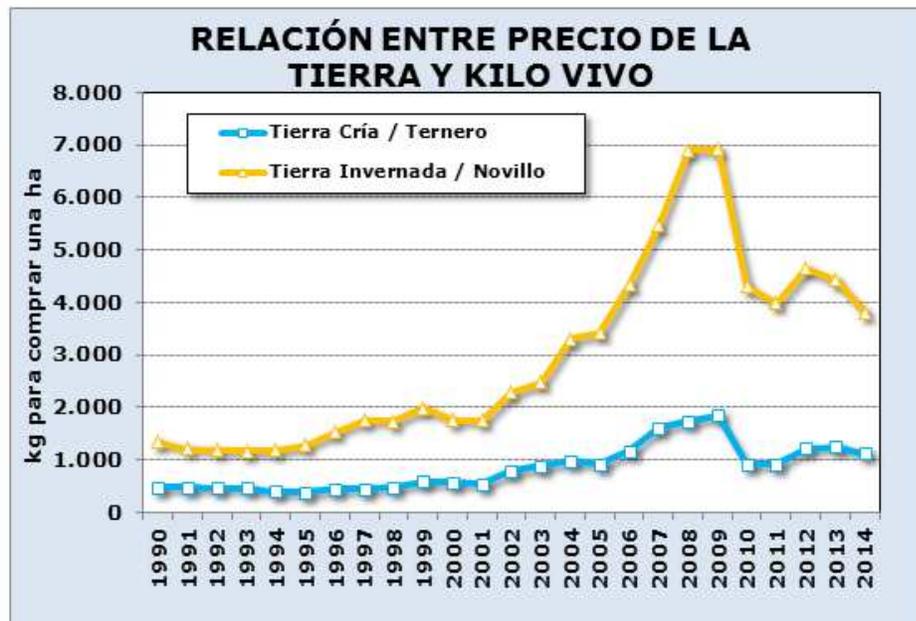




EVOLUCIÓN DE LOS PRECIOS DE LA TIERRA



Fuente: Dirección de Análisis Económico Pecuario con datos de Cia. Argentina de Tierras



Fuente: Dirección de Análisis Económico Pecuario

Después del pico alcanzado en 2012, los precios de la tierra han descendido, en consonancia con la menor rentabilidad que se obtiene en la agricultura. Los campos de cría acompañaron este descenso, aunque la actividad mantiene buenos niveles de rentabilidad y buenas expectativas a futuro.

Si evaluamos las relaciones de precios insumo-producto, para comprar una hectárea en zona de cría se necesitan hoy algo más de 1.100 kg de ternero, un valor similar al que se necesitaba en 2006. Como el precio del ternero, medido en dólares, ha aumentado más que el precio del novillo, mientras que los precios de la tierra aumentaron en similar proporción, la brecha se ha ampliado y es más favorable hoy a la adquisición de campos de cría (en términos de producto).

EVOLUCIÓN DE PRECIOS E INDICADORES ECONÓMICOS 2012 a 2014

	Unidad	2012 (Dic)	2013 (Dic)	Variación 13/12	2014 (Dic)	Variación 14/13
Fosfato Diamónico	\$/tn	3.574	3.880	+ 8,6%	6.060	+ 56,2%
UTA	\$/ha	195	260	+ 33,3%	320	+ 23,1%
Personal	\$/mes	3.581	4.082	+ 14,0%	6.001	+ 47,0%
Gasoil (sin iva)	\$/litro	5,50	7,45	+ 35,5%	9,12	+ 22,4%
Glifosato	\$/litro	19,2	25,12	+ 30,8%	32,49	+ 29,3%
Alambre liso	\$/1000 mts	522	664	+ 27,2%	941	+ 41,7%
Precio Ternero	\$/kg	12,50	15,50	+ 24,0%	23,30	+ 50,3%
Precio Novillo	\$/kg	9,30	12,32	+ 32,5%	16,25	+ 31,9%
Vaquillona preñada	\$/cab	4.250	4.590	+ 8,0%	8.425	+ 83,6%
Costo prod. Cría	\$/kg	4,63	6,50	+ 40,4%	8,20	+ 6,2%
Costo prod. Invern.	\$/kg	8,8	11,81	+ 34,2%	16,51	+ 39,8%
MB Cría	\$/ha	632	948	+ 50,0%	1.311	+ 38,3%
MB Invernada	\$/ha	417	501	+ 20,1%	304	- 39,3%
Dólar	\$/US\$	4,88	6,31	+ 29,3%	8,55	+ 35,5%

Se realizó una comparación punta a punta, cotejando los precios de insumos y productos al mes de diciembre de cada año para el periodo 2012 a 2014, en la cual pueden comentarse los siguientes aspectos:

Los precios de aquellos insumos que habían subido en menor proporción en el periodo 2012 a 2013, tales como el fosfato diamónico (8,6%) y la vaquillona preñada (8%) fueron, precisamente, los que presentaron los mayores incrementos durante el periodo 2013-2014: 56,2% y 83,6%, respectivamente. Es lo que habitualmente sucede: a largo plazo, los precios tienden a un equilibrio o a sus relaciones históricas.

Los precios del ternero y el novillo subieron durante el periodo 2012-2014, un 86% y un 74%, respectivamente. Bastante parecido al incremento del dólar: 75%.

Respecto al MB de invernada, puede apreciarse que a diciembre de 2014 resulta menor (304 \$/ha) que el de diciembre de 2012 (417 \$/ha), por lo que allí el incremento de los costos y del precio del ternero provocó pérdidas de rentabilidad de manera directa.



ANEXOS



ANEXO 1: MODELIZACIÓN

Aspectos Metodológicos

Regiones ganaderas

Se confeccionó un mapa ganadero, dividiendo el país en regiones ganaderas, en la cual cada región debía cumplir con las siguientes condiciones:

- Comprender una región geográfica más o menos homogénea
- Poseer una relación “novillo/vaca” semejante.
- Desarrollar las mismas actividades ganaderas principales.

Las regiones homogéneas se determinaron en base a diversas fuentes, considerando especialmente la clasificación en Zonas Agroeconómicas Homogéneas (ZAH) realizada por el INTA, la que fue simplificada para este trabajo a los fines de evitar una clasificación que lleve a un número excesivo de modelos técnicos.

Para la identificación de las actividades ganaderas predominantes en cada región se emplearon las relaciones “novillo/vaca” y “novillo+novillito/vaca”. La media nacional de la relación novillo/vaca (0,20), tomando la base de SENASA a marzo de 2010, se utiliza para la clasificación de las actividades regionales; así, se analiza la relación novillo/vaca en cada departamento, y luego se clasifica el departamento con alguna de las 3 categorías:

- **Cría:** cuando la relación es inferior a la media nacional (0,2) se infiere que la actividad predominante es la cría
- **Invernada:** cuando la relación es superior a 0,4 se infiere que la actividad predominante es la invernada.
- **Ciclo completo:** cuando la relación da entre 0,2 y 0,4 se infiere que la actividad predominante es el Ciclo Completo o Mixto, donde el sistema cría culmina vendiendo un producto típico de la invernada, como lo es el novillo.

Asimismo, se usó para confirmar dicha clasificación a la relación (novillo+novillito)/vaca; en este caso, el promedio nacional da 0,42, y las categorías quedaría agrupadas de la siguiente forma:

- **Cría:** inferior a 0,4.
- **Invernada:** relación mayor a 0,6.
- **Ciclo completo:** relación entre 0,4 y 0,6.

Si bien la clasificación se realizó empleando la relación novillo/vaca, para casi todas las regiones hay coincidencia si la clasificación se hubiese realizado empleando la relación novillo+novillito/vaca. Cada región se encuentra en una zona geográfica homogénea y con la actividad principal identificada.

En el siguiente apartado pueden consultarse los nombres de los departamentos que conforman cada región ganadera.

Por supuesto, esta clasificación presenta algunas simplificaciones que se han realizado a los fines de simplificar la modelización. La primera es que la menor unidad de análisis es el departamento, pero sabemos que aún dentro de un departamento pueden existir zonas agroecológicas diferentes. Respecto a la clasificación en tres sistemas, es una simplificación de los sistemas productivos reales, dado que adicionalmente a las tres grandes orientaciones se encuentran conviviendo diversas combinaciones de sistemas. Pero este esquema fue diseñado para representar a cada región ganadera asociándola a un sistema ganadero principal, realizando una clasificación que tuviera en cuenta las grandes tendencias e identificando las actividades preponderantes.

A la vez, para la selección de las regiones ganaderas a representar mediante modelos, se fijaron algunas prioridades:

- La región a modelizar debía tener una participación importante en el stock nacional de cada categoría, eliminando aquellas regiones de menor importancia relativa. Ejemplo: no se consideraron modelos para las regiones de San Juan y Mendoza.

- La actividad ganadera debía resultar importante, y no secundaria, para la región analizada. Ejemplo: si bien en la Región Norte de Buenos Aires, el número de cabezas de ganado no es menor, la actividad principal de la región es la agricultura; por tanto, no se representaron modelos en ella.
- Hay regiones, como muchos departamentos del oeste de Buenos Aires, que no tienen una actividad definida: las empresas hacen agricultura, cría, ciclo completo e invernada, en distintas proporciones, sin presentar una actividad principal. Allí tampoco se realizaron modelos en esta primera etapa.

En el cuadro siguiente, se encuentran las regiones ganaderas, acompañadas de indicadores que permiten identificar la actividad principal de la región. En el anexo se pueden encontrar los departamentos que conforman cada región modelizada.

Regiones ganaderas y principales indicadores ganaderos

REGION	Suma de BOVINOS	Suma de VACAS	Promedio Nov/vaca	Promedio N+N/vaca
CRÍA				
CUENCA SALADO-DEPRESION LAPRIDA	7.147.192	3.366.435	0,07	0,18
CORRIENTES NOROESTE	2.936.319	1.366.654	0,18	0,34
ENTRE RIOS NORTE	1.507.567	733.372	0,15	0,28
CHACO-FORMOSA ESTE	2.507.399	1.141.598	0,12	0,30
CHACO-FORMOSA OESTE	988.490	431.957	0,15	0,38
CORDOBA NORTE	893.006	464.920	0,07	0,20
SALTA	304.352	129.813	0,17	0,36
SANTIAGO DEL ESTERO	715.746	337.384	0,12	0,27
LA PAMPA-SAN LUIS SEMIARIDA	756.915	362.076	0,15	0,34
LA PAMPA-SAN LUIS ARIDA	962.588	499.767	0,07	0,17
TOTAL CRÍA	18.719.574			
CICLO COMPLETO				
CORDOBA CENTRO-SUR	1.369.163	515.113	0,28	0,59
CHACO HÚMEDO	661.884	267.000	0,27	0,53
PAMPEANA SUBHÚMEDA	2.663.566	973.917	0,34	0,73
TOTAL CICLO COMPLETO	4.694.613			
INVERNADA				
PAMPEANA SUBHÚMEDA	2.191.015	525.835	0,81	1,97
ENTRE RIOS ISLAS	148.003	43.363	0,99	1,53
ENTRE RIOS SUR	2.304.962	848.346	0,44	0,75
SANTA FE CENTRO	1.793.539	534.543	0,61	1,15
TOTAL INVERNADA	6.437.519			
TOTAL REPRESENTADO	29.851.706			

Fuente: Dirección de Análisis Económico Pecuario

Modelos

Una vez definidas las regiones a modelizar, era necesario definir los criterios de elección del modelo (tamaño, tecnología, productividad, etc.). Aquí se decidió representar a los sistemas de producción más difundidos en cada región; por lo tanto, y si bien el criterio empleado no impide utilizar otros criterios en el futuro, se decidió modelizar a los productores de tamaño mediano, con tecnología y productividad medias.

Para el desarrollo empírico se trabajó sobre la citada base de SENASA, sobre un total de 256.352 productores y 48.749.091 cabezas. El procesamiento llevó los pasos siguientes:

- a) Si los productores (en 2010) carecían de novillos+novillitos, entonces se clasificaron como “Cría”; si carecían de vacas, fueron clasificados como productores de “invernada”.
- b) Se comenzó por realizar una clasificación en 5 grupos:
 - a. Muy chicos : los productores con menos de 50 animales
 - b. Chicos
 - c. Medianos
 - d. Grandes
 - e. Muy Grandes: los productores con más de 10.000 vacas

Los dos grupos extremos (Muy Chicos y Muy Grandes) se excluyen de la modelización posterior debido a los siguientes fundamentos:

- Los muy chicos, porque se consideró que con menos de 50 animales no son productores que se dediquen plenamente a la actividad ganadera.
- Los muy grandes, porque se consideró que son poco representativos en cantidad de productores.

Como se puede apreciar en el siguiente cuadro, la modelización abarcó el 87% de las cabezas del stock nacional (datos del año 2010)

	Productores	Cabezas
Total	256.352	48.749.091
Productores con menos de 50 cabezas	133.231	2.699.170
Productores con mas de 10.000 cabezas	208	3.633.306
Productores a modelizar	122.913	42.416.615
Porcentaje del total	48%	87%

- c) Los productores resultantes se ordenaron en cada región de menor a mayor en base a la categoría más representativa de su sistema productivo, así para la actividad cría se usó la vaca y para la actividad invernada se usó el novillo.
- d) Luego de ordenados, los productores se clasificaron en terciles, agrupados en los sistemas “Chico” (el 33,3% inferior), “Mediano” y “Grande” (el 33,3% superior). Así cada grupo quedó conformado por el 33,3% de los productores.
- e) Se hallaron los valores medios de cada Grupo. Ejemplo, para la Cuenca del Salado, el número de vacas de cada tercil fue de 72 para el Chico, 228 para el Mediano y 600 para el Grande.
- f) En esta primera etapa, se decidió representar a los productores del estrato Mediano. Más adelante se planea modelizar a los otros dos estratos (Chico y Grande).

Definición de los parámetros que representan al modelo

Una vez definidas las variables relevantes, resultaba necesario definir el resto de variables técnicas y de estructura para representar el modelo. Por ejemplo: edad al destete, porcentaje de destete, peso al destete, porcentaje de reposición, porcentaje de preñez, si se estaciona el servicio, uso de verdeos, hectáreas de praderas, edad de primer entore vaquillonas, tipo de reposición, etc. Para la tarea se consultaron diversas fuentes:

- Encuestas a productores: realizadas en cada región a través de Delegaciones del MAGYP.
- Encuestas a técnicos e informantes calificados, así como a técnicos del sector privado.
- Fuentes INTA. El Proyecto “Sistemas de Producción de Argentina” proporcionó modelos de diferentes regiones y brindó la posibilidad de consultar con los técnicos regionales. El Proyecto “Perfil tecnológico” proporcionó los resultados de un conjunto de indicadores ganaderos regionales logrados a través de entrevistas con técnicos e informantes calificados en cada región ganadera.
- Cambio Rural: se utilizaron datos del Programa Cambio Rural, así como se realizaron consultas con técnicos del Programa
- CNA 2002: Se trabajó conjuntamente con el SIIA sobre el Censo Agropecuario. Se agruparon a los productores por región ganadera, para obtener índices respecto a cómo estaba la ganadería en el 2002 en cada región. Por ejemplo: porcentaje de destete, porcentaje de praderas permanentes, especies forrajeras principales, rollos/vaca, bebederos/cab, cantidad de molinos, etc.
- CREA: recopilación de trabajos sobre el sector ganadero, entre ellos se consultó:
 - “Gasto del kilo de carne producido en distintos planteos productivos de la República Argentina” (2006)
 - Resultados presentados en los “Anuarios Ganaderos”, años 2008 y 2009.
 - Consultas con técnicos CREA
- Otras fuentes: entre ellas merecen comentarse trabajos realizados por Universidades (Ej. Universidad del Centro), consulta de revistas especializadas (Ej. Agromercado, Márgenes Agropecuarios, Revista CREA) y Páginas web del sector (Ej.: Sitio Argentino de Producción Animal, Compañía Argentina de Tierras, ROSGAN, Mercado de Liniers, etc.)

Construcción del soporte computacional

Todo el sistema se montó sobre un conjunto de planillas de Excel. Sintéticamente, consta de tres tipos de archivo:

- Archivo de modelos: se cargan los modelos físicos para cada región, donde cada hoja representa a un modelo.
- Archivo de Precios de Insumos de Ganadería: es una base de precios de insumos y productos a la cual se encuentran relacionados todos los modelos. La base se actualiza mensualmente.
- La conjunción de los modelos físicos con la base de precios origina un tercer archivo, los resultados económicos de los modelos, expresados a moneda del mes correspondiente.

Dado que la planilla de precios contiene los insumos del mes en curso, pero mantiene también la de los meses anteriores, permite una elección del mes y año en que se deseen expresar los resultados económicos

Validación

Los modelos generados fueron validados regionalmente mediante encuestas y consultas con informantes calificados del sector. Mediante la validación se ajustaron los componentes físicos de los modelos y generaron los modelos definitivos.

Resultados

Inicialmente se elaboraron 10 modelos de cría, 3 de ciclo completo y 6 de invernada.

Quedaron pendientes algunos modelos debido a falta de información testeada como para representarlos, entre ellos un modelo de Cría en San Luis y cuatro modelos de Ciclo Completo: Salta, Santiago del Estero, Corrientes y Norte de Santa Fe.

El proyecto hacia el mediano y largo plazo es continuar con la modelización de estas regiones, incorporar los modelos de los estratos inferior y superior, y modelizar otros niveles tecnológicos.

Los resultados económicos que se obtienen son los siguientes:

- Margen Bruto, resultado de restarle a los ingresos netos por venta de carne, los costos directos (personal, sanidad y alimentación).
- Resultado Neto, que se obtiene restándole al Margen Bruto, los costos de estructura (impuestos, gastos de estructura y amortizaciones de mejoras y maquinarias).

Ambos conceptos se encuentran expresados en \$/ha, en \$/cab, en \$/vientre y en \$/kg.

- Rentabilidad, se consideró la relación entre el Margen Neto y el Capital de Explotación (sin incluir el valor de la tierra)
- Costo de producción, que surge de la relación entre la sumatoria de costos totales (incluyendo la reposición de toros) y la sumatoria de los kilos vendidos totales (incluyendo todas las categorías de venta).
- Ingreso Neto, que surge de la diferencia entre las ventas de hacienda (descontados los gastos de comercialización) y las compras de hacienda (sumados los gastos de comercialización).

Algunas consideraciones:

- Se emplean modelos estabilizados, es decir, no se consideran situaciones de crecimiento o descapitalización, diferencias de inventario de hacienda, de alimentos concentrados ni de reservas forrajeras. Lo mismo ocurre con la rotación de cultivos forrajeros.
- No se contemplan situaciones de “endeudamiento”, ni pagos de deudas, ya que no se realiza un análisis financiero de la actividad.
- Se consideran los planteos forrajeros y de suplementación que resultan adecuados para sostener la carga y productividad planteadas en cada modelo (balance forrajero).
- Las labores para preparación de suelo e implantación de verdes y praderas se toman a valor contratista, por ello la cuenta capital no incluye maquinaria requerida a tal fin.
- Para el cálculo de costos de la mano de obra, se consideró una relación de 1 peón cada 600 vientres para todos los modelos, con excepción de los modelos de Chaco-Formosa (Este y Oeste), Salta, Santiago del Estero y Región Árida, donde se tomó 1 peón cada 400 vientres, por considerarse que son regiones de mayor dificultad para hacer las recorridas.
- Pero además, si la cantidad de vientres del modelo genera un coeficiente inferior a 0,5 Equivalentes hombre (es decir, menos de 200 vacas para los modelos mencionados aparte o 300 vacas para el resto de los modelos), se consideró necesario respetar un mínimo de 0,5 Equivalentes hombre, para cualquier tamaño de establecimiento.
- En los costos de estructura se consideró una retribución a la organización, con una escala proporcional de acuerdo al tamaño de la explotación.
- Los márgenes brutos y los resultados netos se calculan considerando campo propio.
- Los precios de insumos y productos empleados en los modelos corresponden siempre a precios instantáneos del mes indicado. Por lo tanto, los resultados económicos no reflejan los números pagados y vendidos por los productores en un análisis ex- post.

Para la confección de la base de precios de insumos y productos se cuenta con la base de precios recopilados por las Delegaciones del Minagri y se relevan precios de distintas fuentes (revistas sectoriales, base de precios CREA, resúmenes de mercados, precios en páginas de internet, etc.).

ANEXO 2: Departamentos o Partidos que integran las distintas regiones ganaderas

MODELOS DE CRIA

Cuenca del Salado (incluye Depresión de Laprida): 25 DE MAYO, ADOLFO GONZALES CHAVES, AYACUCHO, AZUL, BRANDSEN, CANUELAS, CASTELLI, CHASCOMUS, DOLORES, GENERAL ALVEAR, GENERAL BELGRANO, GENERAL GUIDO, GENERAL LAMADRID, GENERAL LAS HERAS, GENERAL LAVALLE, GENERAL MADARIAGA, GENERAL PAZ, LA PLATA, LAPRIDA, LAS FLORES, LOBOS, MAGDALENA, MAIPU, MAR CHIQUITA, MARCOS PAZ, MONTE, NAVARRO, OLAVARRIA, PILA, PUNTA INDIO, RAUCH, ROQUE PEREZ, SALADILLO, SAN VICENTE, TAPALQUE y TORDILLO (Provincia de Buenos Aires).

Corrientes Noroeste: BELLA VISTA, CAPITAL, CONCEPCION, EMPEDRADO, GENERAL PAZ, GOYA, ITUZAINGO, MONTE CASEROS, PASO DE LOS LIBRES, SALADAS, SAN LUIS DEL PALMAR, SAN MIGUEL, SAN ROQUE (Corrientes) y GENERAL OBLIGADO (Santa Fe).

Entre Ríos Norte: CONCORDIA, FEDERACION, FEDERAL, FELICIANO, LA PAZ (Entre Ríos) y SAUCE (Corrientes)

Chaco-Formosa Este: 2 DE ABRIL, BERMEJO, COMANDANTE FERNANDEZ, DOCE DE OCTUBRE, FRAY JUSTO SANTA MARIA DE ORO, GENERAL DONOVAN, INDEPENDENCIA, LIBERTAD, LIBERTADOR GENERAL SAN MARTIN, MAIPU, MAYOR LUIS J. FONTANA, O'HIGGINS, PRIMERO DE MAYO, QUITILUPI, SAN LORENZO y VEINTICINCO DE MAYO (Chaco) y LAISHI, PILAGAS, PILCOMAYO, PIRANE y Formosa Capital (Formosa).

Chaco-Formosa Oeste: ALMIRANTE BROWN, GENERAL GUEMES (Chaco), BERMEJO, PATINO y RAMON LISTA (Formosa).

Córdoba Norte: CALAMUCHITA, CAPITAL, COLON, CRUZ DEL EJE, ISCHILIN, MINAS, POCHO, PUNILLA, RIO SECO, SAN ALBERTO, SAN JAVIER, SANTA MARIA, SOBREMONTA, TOTORAL, TULUMBA.

Salta: CACHI, CAFAYATE, CAPITAL, CERRILLOS, GENERAL GUEMES, GENERAL JOSE DE SAN MARTIN, GUACHIPAS, LA CALDERA, LA CANDELARIA, LA POMA, LA VINA y ROSARIO DE LA FRONTERA.

Santiago del Estero: AGUIRRE, ATAMISQUI, AVELLANEDA, BELGRANO, CAPITAL, CHOYA, FIGUEROA, GUASAYAN, JIMENEZ, JUAN F. IBARRA, LA BANDA, LORETO, MITRE, OJO DE AGUA, PELLEGRINI, QUEBRACHOS, ROBLES, SALAVINA, SAN MARTIN, SARMIENTO y SILIPICA.

La Pampa-San Luis Semiárida: GUATRACHE, LOVENTUE, TOAY (La Pampa), LA CAPITAL, CORONEL PRINGLES y CHACABUCO (San Luis).

La Pampa-San Luis Árida: CALEU CALEU, CHALILEO, CURACO, HUCAL, LIHUEL CALEL, LIMAY MAHUIDA, y UTRACAN (La Pampa), AYACUCHO, BELGRANO, JUNIN y LIBERTADOR GENERAL SAN MARTIN (San Luis).

MODELOS DE CICLO COMPLETO

Córdoba Centro-Sur: GENERAL SAN MARTIN, JUAREZ CELMAN, MARCOS JUAREZ, PRESIDENTE ROQUE SAENZ PENA, RIO PRIMERO, RIO SEGUNDO, SAN JUSTO, TERCERO ARRIBA, UNION.

Chaco Húmedo: CHACABUCO, GENERAL BELGRANO, NUEVE DE JULIO, PRESIDENTE DE LA PLAZA, SAN FERNANDO, SARGENTO CABRAL y TAPENAGA (Chaco).

Pampeana Subhúmeda: ADOLFO ALSINA, CARLOS TEJEDOR, GENERAL VILLEGAS, GUAMINI y TRENQUE LAUQUEN (Buenos Aires); RIO CUARTO (Córdoba), ATREUCO y CAPITAL (La Pampa); GENERAL PEDERNERA y MARTIN DUPUY (San Luis).

Buenos Aires Centro-Sudoeste: BOLÍVAR, DAIREAUX Y CORONEL SUÁREZ

MODELOS DE INVERNADA

Pampeana Subhúmeda: PELLEGRINI, RIVADAVIA, SALLIQUELO y TRES LOMAS (Buenos Aires); GENERAL ROCA (Córdoba); CATRILO, CHAPALEUFU, CONHELO, MARACO, QUEMU QUEMU, RANCUL, REALICO, TRENEL.

Islas de Entre Ríos: ISLAS DEL IBICUY

Entre Ríos Sur: COLÓN, DIAMANTE, GUALEGUAY, GUALEGUAYCHU, NOGOYA, PARANA, SAN SALVADOR, TALA, URUGUAY, VICTORIA, VILLAGUAY.

Santa Fe Centro: BELGRANO, CASTELLANOS, SAN CRISTOBAL, IRIONDO, LA CAPITAL, LAS COLONIAS, ROSARIO, SAN JERONIMO, SAN MARTIN, SAN LORENZO (Santa Fe) y RIVADAVIA (Santiago del Estero).



FUENTES CONSULTADAS



- Dirección de Ganadería Bovina (MAGyP), agradeciendo especialmente a Silvio Marchetti y Bernardo Aranzadi, con quienes trabajamos en la primera etapa y a quienes consultamos permanentemente en la confección de modelos para la Cuenca del Salado.
- CNA 2002: Se trabajó conjuntamente con el SIIA (agradecemos la buena predisposición de Oscar Geffner) sobre el Censo Agropecuario, filtrando los productores ganaderos con más de 50 cabezas totales. La base obtenida se agrupó luego por región ganadera, obteniéndose índices muy interesantes respecto a la situación de base de la ganadería en cada región. Por ejemplo: vacas por establecimiento, novillos por establecimiento, porcentaje de destete, porcentaje de praderas permanentes, especies forrajeras principales, rollos/vaca; bebederos/cab; molinos, etc.
- INTA. Proyecto “Competitividad y Sustentabilidad de los Sistemas de Producción” (PE INTA AEES 302442). Aquí agradecemos especialmente a Mirna Mosciaro, coordinadora del proyecto. Esta fuente proporcionó modelos de diferentes regiones y brindó la posibilidad de consultar con los técnicos regionales.
- El mismo proyecto incluyó consultas con técnicos y resultados provenientes del Programa CAMBIO RURAL, dentro del cual agradecemos especialmente a los agentes de proyecto de la Cuenca del Salado, coordinados por el Ing. Esteban Melani, quienes proporcionaron información técnico-económica y se prestaron a la evaluación crítica de los modelos correspondientes a dicha región.
- INTA-IES (Instituto de Economía y Sociología). Proyecto “Perfil Tecnológico”. Proporcionó los resultados de un conjunto de indicadores ganaderos regionales logrados a través de entrevistas con técnicos e informantes calificados en cada región ganadera. Por ejemplo: edad al destete, estacionamiento del servicio, uso de verdes, praderas, edad de primer entore vaquillonas, tipo de reposición, etc.
- Encuestas a productores realizadas en cada región a través de las DELEGACIONES MAGyP (agradecemos la articulación brindada por Marcelo Yasky). A las delegaciones le fueron remitidas planillas de encuestas elaboradas expresamente para la tarea.
- Encuestas a técnicos e informantes calificados realizadas en cada región a través de las DELEGACIONES MAGyP, cooperación SIIA. Se emplearon planillas de encuestas elaboradas expresamente para la tarea.
- Entrevistas con técnicos privados del sector, a los cuales se les realizó encuestas en algunos casos y en otros se los consultó para testear la información de los modelos ya construidos.
- Recopilación de trabajos del CREA sobre el sector ganadero, entre ellos se consultó:
 - Gasto del kilo de carne producido en distintos planteos productivos (2006)
 - Resultados presentados en los “Anuarios Ganaderos”, años 2008 y 2009.
 - Consultas con técnicos CREA
- Consultas de trabajos realizados en Universidades.
- Revistas agropecuarias especializadas (Agromercado-Márgenes Agropecuarios-Revista CREA)
- Jornada ganadera del NEA – INTA (1999)
- Páginas web: entre otras páginas web consultadas, merecen destacarse las siguientes:
 - Sitio Argentino de Producción Animal (<http://www.produccionbovina.com>)
 - Compañía Argentina de Tierras (<http://www.cadetierras.com.ar/>)
 - Alzaga Unzué (<http://www.alzagaunzue.com/>)
 - ROSGAN (<http://www.rosgan.com.ar/>)
 - Entre Surcos y corrales (<http://www.entresurcosycorrales.com/>)
 - El Rural (<http://www.elrural.com>)
 - Victor D’Apice (<http://www.agrodapice.com/mic.htm>)
 - FyO (<http://www.fyo.com/hacienda/cotizacionesInvernada.asp>)
 - Mercado de Liniers
 - ONCCA